

Prezentacja wyników za I kwartał 2013

22 maja 2013 r.





Daniel Janusz
Prezes Zarządu



Piotr Wielesik
Członek Zarządu



Najważniejsze wydarzenia I kwartału 2013

Najważniejsze informacje o spółce

Wyniki finansowe za I kwartał 2013

Prognoza na 2013 rok

Strategia

Podsumowanie

- **Bardzo dobre wyniki finansowe** w I kwartale 2013 r. dzięki rozbudowie działu sprzedaży oraz sprzyjającym warunkom rynkowym; **dobre perspektywy na przyszłość**
- **Bardzo wysoki portfel zamówień** na 2013 rok
- **Kolejne dotacje unijne**, dzięki którym Spółka otrzyma łącznie 15 mln zł na projekty inwestycyjne (wartość dotowanych projektów to 29 mln zł)
- **Z sukcesem przeprowadzona oferta publiczna** i debiut na GPW w kwietniu 2013 r.:
 - Inwestorzy objęli wszystkie oferowane akcje
 - Cena emisyjna wyniosła 8,5 zł – spółka pozyskała 18,7 mln zł
 - Stopa redukcji w transzy inwestorów indywidualnych wyniosła 3,36%
 - Środki z emisji zostaną przeznaczone na częściowe sfinansowanie realizacji programu inwestycyjnego na lata 2013-2014, o łącznej wartości około 34,4 mln zł, w tym przede wszystkim wzmocnienie potencjału produkcyjnego oraz rozwój sieci sprzedaży w kraju i za granicą

Najważniejsze wydarzenia I kwartału 2013

Najważniejsze informacje o spółce

Wyniki finansowe za I kwartał 2013

Prognoza na 2013 rok

Strategia

Podsumowanie



Podstawowe grupy produktowe



SILOSY



SUSZARNIE



OPRZYRZĄDOWANIE



Spółka posiada szeroki asortyment produktów i podzespołów (łącznie 27.000 komponentów) mogąc bardzo kompleksowo zaspokoić zapotrzebowanie zgłaszane przez klientów

4,5 – 7,5 miesiąca

Prace
przygotowawcze

Proces
produkcyjny
(obróbka blachy,
spawanie, ślusarstwo,
magazynowanie)

Montaż

Usługi
posprzedażowe



- Kompleksowość rozwiązań - realizacja pod klucz, zgodnie z zapotrzebowaniem klienta
- Blacha falista, konstrukcyjna wysokowytrzymała
- Stosowanie własnych elementów
- Krótkie terminy dostaw
- Innowacyjność
- Wysoka jakość



Firmy handlujące
zbożem

Gospodarstwa rolne i
grupy producenckie

Zakłady przemysłowe

Wdrożone innowacje



Obecnie realizowane

Obniżenie wagi pozostałych produktów

2013

Innowacyjna energooszczędna suszarnia zbożowa z odzyskiem ciepła i zintegrowanym systemem odpylania

2013 - 2014



- Zmniejszenie energochłonności procesu suszenia
- Skrócenie czasu suszenia

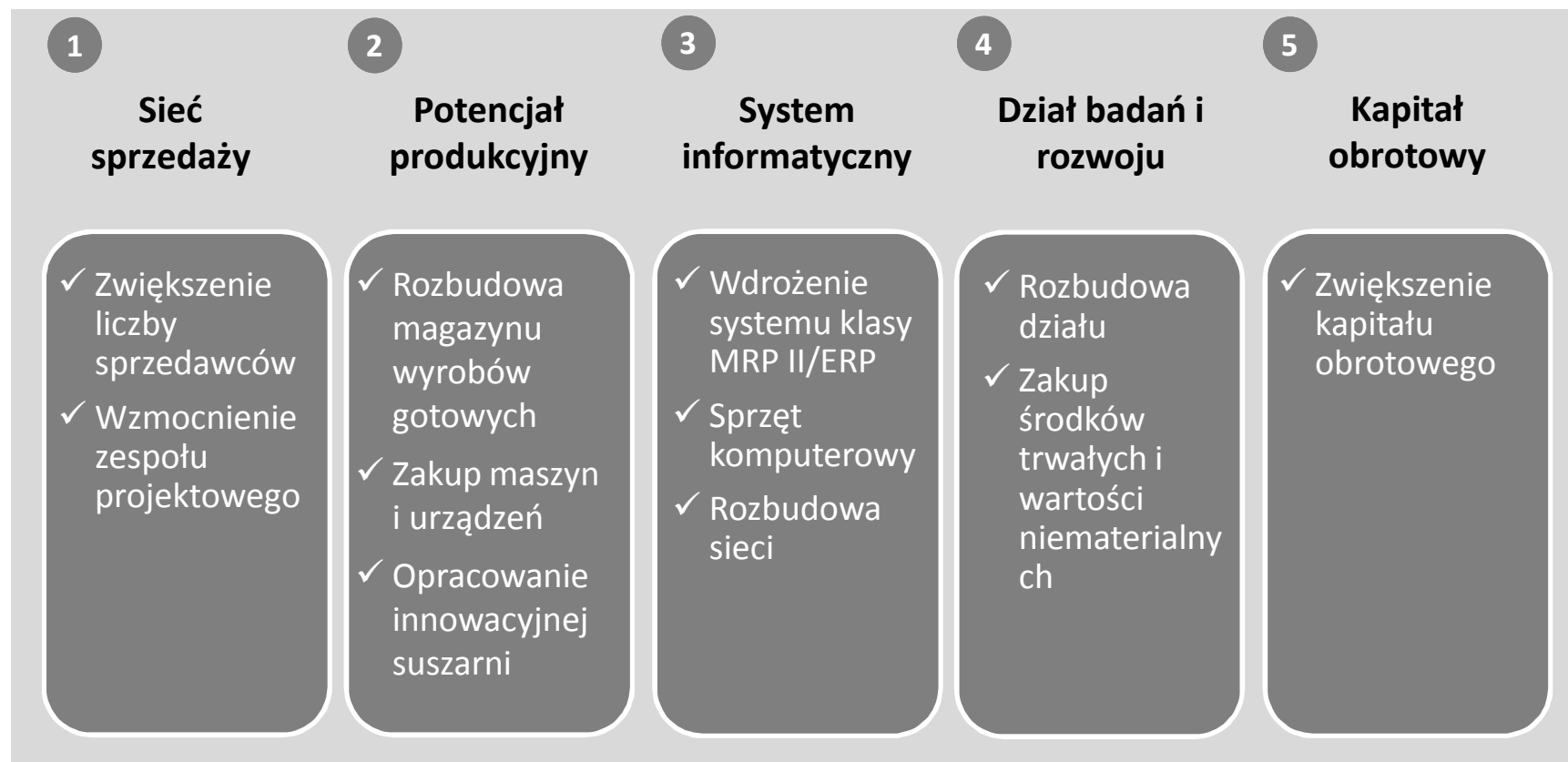
	Realizacja	Wartość projektu*	Przyznane dotacje*
R&D	2012 - 2014	7,4	4,1
Wdrożenie	2012 - 2014	18,9	9,5
RAZEM		26,3	13,6

* mln PLN

- Trwają prace nad opracowaniem prototypu energooszczędnej suszarni z odzyskiem ciepła i zintegrowanym systemem odpylania.
- Podpisano umowy o wartości 10.853.343,98 PLN na:
 - roboty budowlane w zakresie budowy hali o powierzchni zabudowy 8.152,7 m² wraz z instalacją gazową, elektryczną, odwodnieniem i utwardzeniem terenu,
 - roboty budowlane związane z budową kompleksu suszarniczego energooszczędnej suszarni z odzyskiem ciepła i zintegrowanym systemem odpylania,

- **20 XI 2012 – Spółka podpisał umowę z NCBIR o dofinansowanie projektu „Opracowanie energooszczędnej suszarni zbożowej z odzyskiem ciepła i zintegrowanym systemem odpylania”**
 - wartość projektu – 7,4 mln PLN
 - wartość dotacji – 4,1 mln PLN
- **7 V 2013 – Spółka podpisał umowę z PARP o dofinansowanie projektu „Wdrożenie innowacyjnego systemu B2B integrującego procesy sprzedaży, zaopatrzenia, produkcji, logistyki oraz informacji pomiędzy Feerum S.A. i firmami partnerskimi.”**
 - wartość projektu – 1,72 mln PLN
 - wartość dotacji – 0,86 mln PLN
- **21 V 2013 – Spółka podpisała umowę z PARP o dofinansowanie projektu „Wdrożenie opatentowanego spiralnego wymiennika ciepła w produkcji energooszczędnych suszarni zbożowych”**
 - wartość projektu netto – 18,19 mln PLN
 - wartość dotacji – 9,46 mln PLN

Program inwestycyjny



	1	2	3	4	5	
Nakłady	2,0	26,4	2,0	1,0	3,0	34,4
W tym:						
Dotacje	-	13,6	0,9	0,5	-	15,0
IPO	1,0	11,8	1,1	0,5	2,6	17,0

mln PLN

Najważniejsze wydarzenia I kwartału 2013

Najważniejsze informacje o spółce

Wyniki finansowe za I kwartał 2013

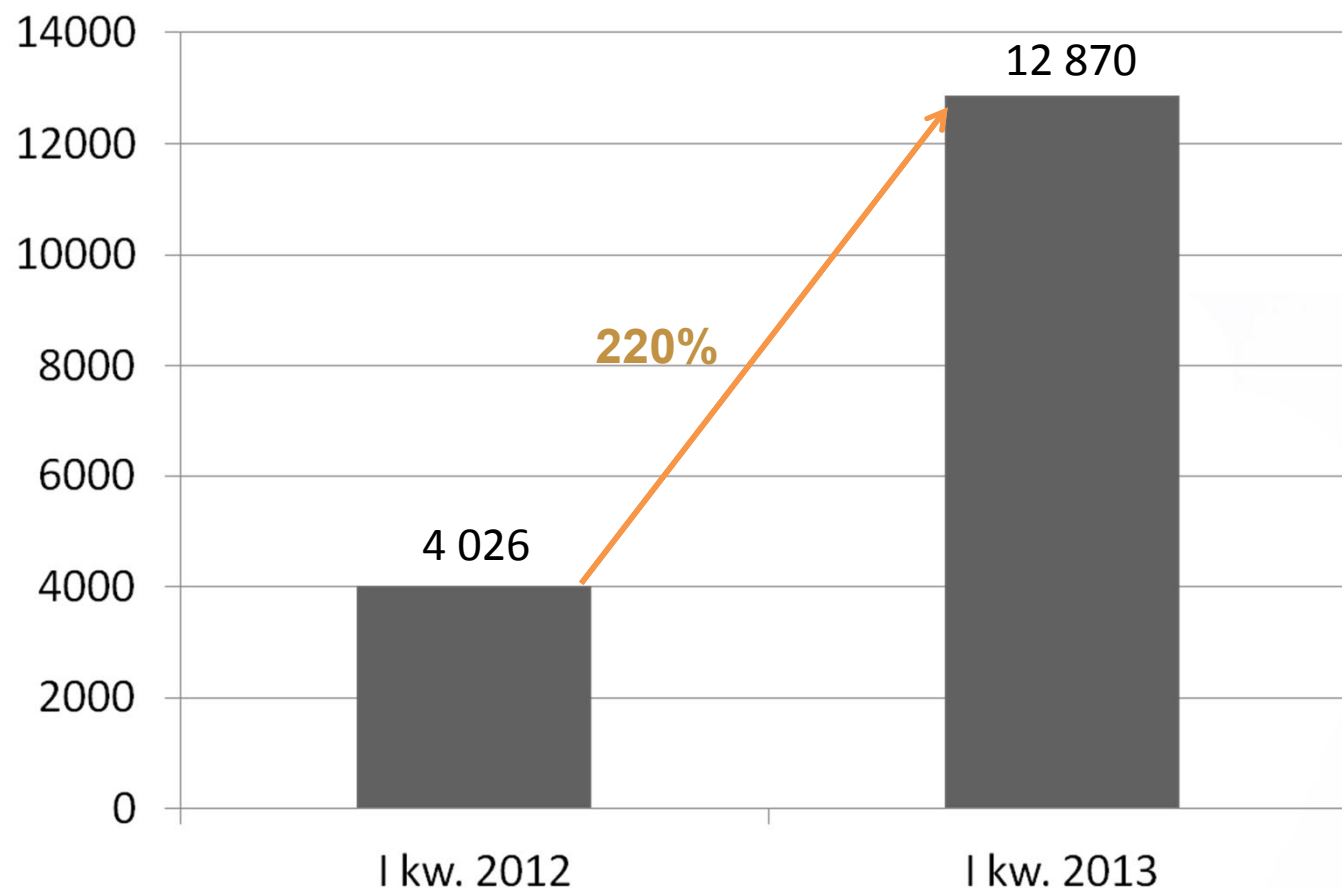
Prognoza na 2013 rok

Strategia

Podsumowanie



Przychody ze sprzedaży (tys. PLN)



Wzrost przychodów ze sprzedaży wynikał ze:

- szerokiego portfela zamówień
- rozwoju sieci sprzedaży
- wzmocnienia pozycji na rynku krajowym

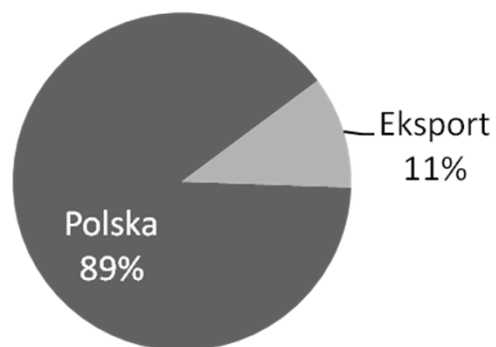
Struktura przychodów wg kierunków sprzedaży



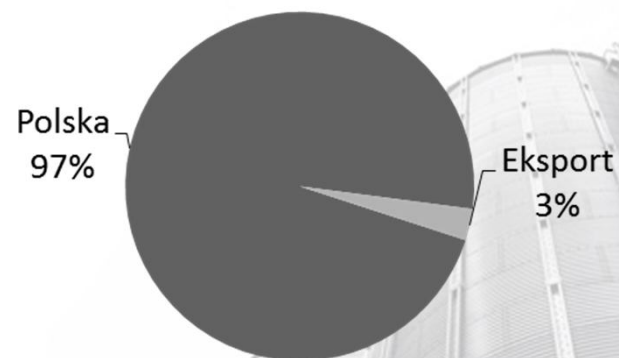
Struktura geograficzna przychodów

tys. zł	I kw. 2013	I kw. 2012	Wzrost	Zmiana (%)
Polska	11 487	3 908	7 579	194%
Eksport	1 383	118	1 265	1 072%
Razem	12 870	4 026	8 844	220%

I kw. 2013



I kw. 2012



Podstawowe wyniki finansowe I kw. 2013



tys. zł	I kw. 2013	I kw. 2012	Wzrost	Zmiana (%)
Przychody ze sprzedaży	12 870	4 026	8 844	220%
Zysk brutto ze sprzedaży	3 215	782	2 433	311%
Zysk operacyjny (EBIT)	2 081	297	1 784	601%
EBITDA	2774	930	1 844	198%
Marża EBITDA %	21,6%	23,1%	n/a	n/a
Zysk brutto	1 890	113	1 777	1 573%
Zysk netto	1 768	113	1 655	1 465%

Struktura bilansu na 31 marca 2013 r.



Aktywa



Pasywa



Suma bilansowa: 87,7 mln PLN

Podsumowanie I kwartału 2013

Najważniejsze informacje o spółce

Wyniki finansowe za I kwartał 2013

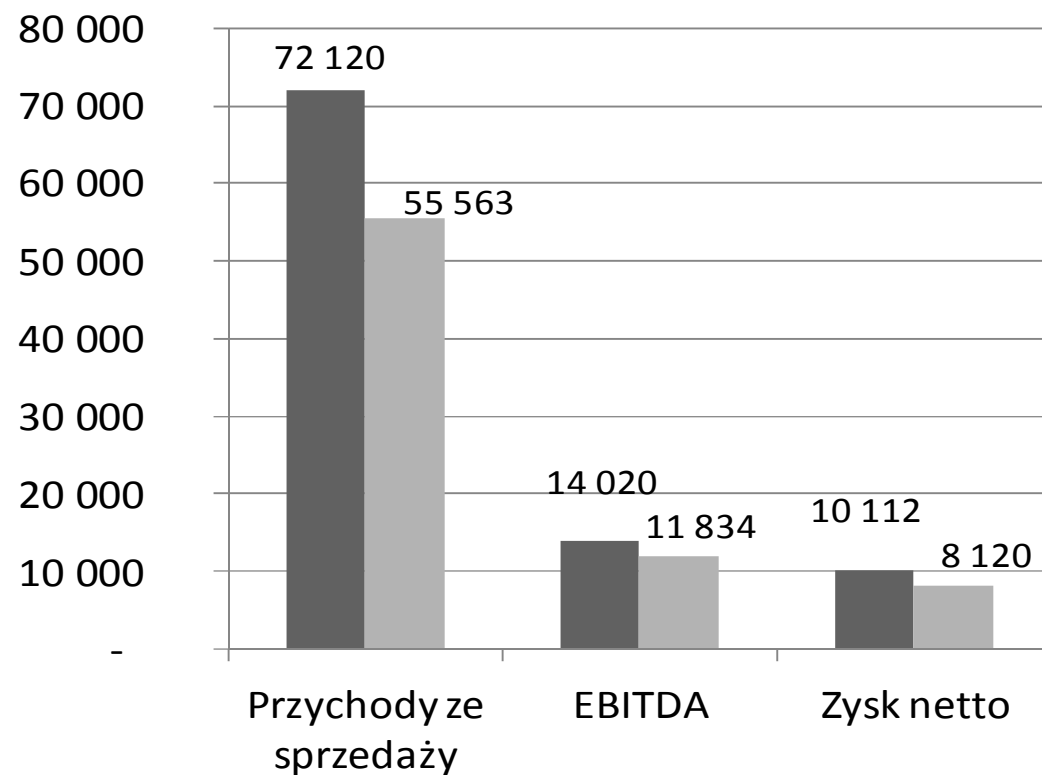
Prognoza na 2013 rok

Strategia

Podsumowanie



- Spółka obserwuje **dalszy wzrost popytu na elewatory** zarówno na rynku krajowym, jak i rynkach zagranicznych, na co mają wpływ przede wszystkim utrzymujące się wysokie ceny zbóż w Europie, w tym w Polsce
- Na przełomie 2012/2013 Spółka **zintensyfikowała działalność sprzedażową** poprzez wzmocnienie sieci sprzedaży i wyodrębnieniu w strukturach Spółki Działu Handlowego.
- Na dzień 30 kwietnia 2013 roku **portfel zamówień obejmuje 47 umów o łącznej wartości 55,7 mln zł** z terminem realizacji do końca 2013 r.
- **Ceny głównych materiałów** wykorzystywanych do produkcji, w tym przede wszystkim stali, która stanowi główny koszt dla Spółki, ustabilizowały się na satysfakcjonującym dla Spółki poziomie.
- Pozytywny wpływ na koszty działalności Spółki mają również **konkurencyjne ceny usług budowlanych** spowodowane zastojem w budownictwie



Założenia do prognozy:

- Kurs EURPLN – 4,15
- Cena stali konstrukcyjnej – 700 EUR

■ Prognoza 2013
 ■ Wykonanie 2012

Wyszczególnienie	2013	2012	Dynamika
Przychody ze sprzedaży	72.120	55.563	29,8%
EBIDTA	14.020	11.834	18,5%
Zysk netto	10.112	8.120	24,5%



Podsumowanie I kwartału 2013

Najważniejsze informacje o spółce

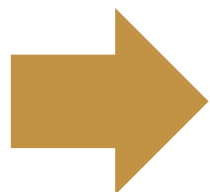
Wyniki finansowe za I kwartał 2013

Prognoza na 2013 rok

Strategia

Podsumowanie





Uzyskanie pozycji istotnego gracza na rynku europejskim

Dynamiczny wzrost skali prowadzonej działalności

Sprzedaż na rynek krajowy i zagraniczne

Nowoczesne technologie i rozbudowa bazy produkcyjnej

Wzmocnienie sieci sprzedaży i działu projektowego

Intensyfikacja działań sprzedażowych na rynkach zagranicznych

Rozbudowa bazy produkcyjnej

Inwestycje w nowoczesne rozwiązania technologiczne

Podsumowanie I kwartału 2013

Najważniejsze informacje o spółce

Wyniki finansowe za I kwartał 2013

Prognoza na 2013 rok

Strategia

Podsumowanie



**Bardzo dobre wyniki
za I kwartał 2013**

**Kolejne otrzymane
dotacje unijne**

**Dobre perspektywy
rynkowe**



**Bardzo wysoki portfel
zamówień na 2013 r.**

**Z sukcesem
zrealizowana oferta
publiczna oraz debiut
na GPW**

**Spółka opublikowała
prognozy finansowe
na 2013 rok**

Dziękujemy za uwagę



ul. Okrzei 6
59-225 Chojnów

www.feerum.pl

Niniejsze opracowanie zostało sporządzone wyłącznie w celach informacyjnych. Nie stanowi reklamy ani oferowania papierów wartościowych w publicznym obrocie. W opracowaniu zostały wykorzystane źródła informacji, które FEERUM S.A. uznaje za wiarygodne i dokładne, jednak nie ma gwarancji, że są one wyczerpujące i w pełni odzwierciedlają stan faktyczny. Opracowanie może zawierać stwierdzenia dotyczące przyszłości, które stanowią ryzyko inwestycyjne lub źródło niepewności i mogą istotnie różnić się od faktycznych rezultatów. FEERUM S.A. nie ponosi odpowiedzialności za efekty decyzji podjętych na podstawie niniejszego opracowania. Odpowiedzialność spoczywa wyłącznie na korzystających z opracowania.

