

Podsumowanie rynku maszyn rolniczych w roku 2013

## Korekta rynku

*Tradycyjnie już w ostatnim numerze roku przedstawiamy podsumowanie rynku maszyn rolniczych, którego tym razem dokonali reprezentanci krajowych producentów sprzętu. Aby zweryfikować bieżące trendy i oczekiwania, zwróciliśmy się do wybranej grupy firm z rynku maszyn o odpowiedź na kilka pytań. Poprosiliśmy m.in. o ocenę roku 2013 pod względem wielkości sprzedaży/obrotów, zaprezentowanie zmian, które w tym czasie zaszły w firmach, a mających największy wpływ na ich funkcjonowanie, a także działań zmierzających do rozszerzenia asortymentu. Zapytaliśmy również o plany na rok przyszły, związane z nim oczekiwania, najważniejsze wyzwania i szanse, a także o ocenę bieżącej i przyszłej kondycji rolnictwa w Polsce.*

### Tomasz Kaczmarek, właściciel firmy Agrotop Kaczmarek

Firma Agrotop Kaczmarek oferująca markę Sator zaopatruje przede wszystkim gospodarstwa warzywnicze, których sytuacja jest dobra. Bardzo dobrą cenę uzyskują przecież producenci cebuli, ziemniaków, pora czy brokułów – dla porównania: na podobnym do lat poprzednich poziomie kształtuje się cena marchwi. Poza tym jesteśmy świeżo po najwyższej kumulacji zakupów realizowanych przez grupy producencje. W tym roku wykonywanych przez nas zadań jest co prawda nieco mniej, ale i tak realizujemy sporo inwestycji, jak np. instalacje do czyszczenia i pakowania warzyw – jeszcze nigdy nie sprzedawaliśmy aż tyle tego typu urządzeń co teraz. Rzecz jasna poza sprzętem do pozbiorowej obróbki warzyw w najlepszej rozwija się sprzedaż stale udoskonalanych kombajnów do marchwi i innych warzyw naciowych, a także maszyn do zbioru cebuli i do formowania redlin. Jednym z naszych najpopularniejszych produktów są bez wątpienia kombajny do marchwi,



Marzena i Tomasz Kaczmarkowie.

wśród których modelem flagowym jest najnowszy Sator Double Max - pierwsza polska maszyna dwurzędowa tego typu. Naszą siłą jest również szeroka oferta w zakresie części zamiennych, również do urządzeń innych marek, oferowanych m.in. przez Grimme czy Dewulf.

Mimo to uważam, że również i ten rok będzie można zaliczyć do udanych. Z kolei stawiając prognozy na rok 2014, sądzę, że w przyszłym roku znacząco zwiększymy eksport, który będzie jeszcze dużo wyższy niż

w br., a na podobnym poziomie kształtuje się sprzedaż krajowa maszyn oraz części zamiennych. Co prawda warzywnicy nie narzekają na brak wolnych środków finansowych, jednak wielu z nich może zacząć oczekiwać na uruchomienie kolejnych dotacji. Dlatego też zamierzamy wprowadzić nowe, rewolucyjne rozwiązanie finansowe dla klientów zainteresowanych już teraz zakupem lub wynajmem maszyny, a chcących nawet za 2-3 lata ubiegać się o jej dofinansowanie.

### Daniel Janusz, prezes zarządu Feerum

Jest to dla nas kolejny bardzo dobry rok, co widać również we wzroście prognozowanych wyników finansowych. Ubiegły rok zakończyliśmy obrotami na poziomie 55,6 mln zł, natomiast nasza prognoza przychodów na 2013 r. wynosi 87,6 mln zł. Rozpoczęliśmy już realizację zaplanowanych na rok 2014 projektów dla naszych klientów, w tym poważnych obiektów w Polsce i na Ukrainie. U naszych wschodnich sąsiadów budujemy nowy, innowacyjny silos o pojemności blisko 14 tys. ton, według nowych norm obowiązujących na Ukrainie. Wraz z PKO BP uruchomiliśmy bardzo ciekawy instrument finansowania na rynku ukraińskim – w zasadzie jesteśmy w stanie sfinansować tam na dobrych warunkach każdą inwestycję. O rosnącej sile marki Feerum najlepiej świadczy fakt, że budujemy elewator mieszczący 12 tys. ton ziarna w Mongolii, zaledwie 100 km od... granicy chińskiej. Jest to bardzo dobry przykład na to, że możemy aspirować już do rangi przed-



Daniel Janusz.

siębiorstwa globalnego, skoro wybierają nas tam, gdzie wszyscy, ze względu na dość niską jakość, obawiają się technologii chińskiej. Uważam, że jako europejski producent powinniśmy być bardziej obecni na rynkach światowych.

Jeśli chodzi o asortyment, zamierzamy dalej rozwijać naszą obecną ofertę. Stawiamy przede wszystkim na dalsze zmniejszanie poboru energii w suszarniach, optymalizację kształtów czy kąta nachylenia daszków w silosach. Rozwijamy również park maszynowy – uruchomiliśmy linię do produkcji tłoczenia czepaków w podnośnikach kubekowych, złożyliśmy zamówienie na w pełni automatyczną linię do produkcji łańcucha. Generalnie idziemy w kierunku pełnej robotyki i bezobsługowych maszyn do obróbki stali.

Na pewno dużo pomógł nam debiut na Giełdzie Papierów Wartościowych, dający nam poważny zastrzyk finansowy. Równie ważne było pozyskanie dofinansowania unijnego, co umożliwiło nam wprowadzenie zautomatyzowanego systemu zarządzania przedsiębiorstwem i uruchomienie nowoczesnej platformy konstrukcyjno-projektowej. Dobudowaliśmy również część hali magazynowo-projektowej o powierzchni 10 tys.

m<sup>2</sup>, a budujemy m.in. własny elewator zbożowy o pojemności 16 tys. ton, gdzie będziemy testować własne maszyny, własne nowoczesne rozwiązania.

Uważam, że 2014 r. będzie dla nas kolejnym dobrym rokiem, ponieważ sytuacja rynkowa nam sprzyja, a zwiększone moce produkcyjne i handlowe powinny przynieść oczekiwane rezultaty. Oczywiście firma Ferum planuje dalszą ekspansję na rynki zagraniczne – niemiecki, francuski, ukraiński, litewski czy białoruski.

**Seweryn Borkowski, prezes zarządu KFMR Krukowiak**

Dla firmy Krukowiak pierwsze 3 kwartały 2013 r. były bardzo dobre, choć w ostatnich mie-

siącach widać minimalny spadek sprzedaży. Mimo to sądzę, że cały rok może zamknąć się wzrostem obrotów o 5-10% - wiele jednak zależy od dwóch ostatnich miesięcy.

Patrząc z tej perspektywy nie sądzę, aby należało oczekiwać pogorszenia sytuacji w naszej branży. Wydaje się bowiem, że już w lutym-marcu 2014 r. powinniśmy zacząć odnotowywać zauważalny wzrost sprzedaży. Oczywiście wiele jednak zależy od tego, że rolnicy tak do końca nie wiedzą, czy mogą liczyć na dofinansowanie, w związku z czym odkładają w czasie swoje decyzje zakupowe. Z tego punktu widzenia lepszym rozwiązaniem byłoby jak najszybsze przekazanie rolnikom informacji na ten temat, gdyż nawet jeśli będą wiedzieć, że nie uzyskają wsparcia finansowego, kupią daną maszynę, kiedy będą do tego zmuszeni różnymi czynnikami zewnętrznymi, takimi jak np. rozwój produkcji rolniczej czy warzywniczej. Niestety, teraz rolnicy pozostają w pewnym „rozdarciu”.

Pierwsze półrocze 2014 r. bez wątpienia będzie można zaliczyć do udanych. Najwięksi rolnicy i tak będą zmuszeni odnawiać park maszynowy w swoich gospodarstwach. Dlatego też przez cały czas udoskonalamy linię opryskiwaczy



Seweryn Borkowski.

**Rozpylacze LECHLER**

**Profesjonalna ochrona roślin i nawożenie**

**Kompletny program. Perfekcyjna technika i kompetencja.**



**IDKT dwustrumieniowe eżektorowe**

– optymalny stopień pokrycia roślin



**ID/IDK eżektorowe**

– ograniczone znoszenie cieczy roboczej do **90%**



**FD wachlarzowe do RSM**

– doskonały rozkład poprzeczny cieczy

**NOWOŚĆ:**

**Lechler kalkulator online**



Apple



Android



**EKOTRONIC**

Tel: 601 704 215

Tel/Fax: 32/360 22 44

marjanus@pro.onet.pl

[www.ekotronic.pl](http://www.ekotronic.pl)