



Benoit de Vos,  
prezes zarządu  
Brochard Polska.

specjalne zbiorniki do RSM, w postaci elastycznych worków o dowolnych wymiarach i pojemności od 20 do 200 tys. l, zwiększającej się skokowo o 20 tys. l, co pozwala łatwo je napełniać za pomocą standardowych cystern o pojemności 20 tys. l i ładowności 26 t (przy masie RSM 1,3 t/m<sup>3</sup>). Jest to bardzo ekonomiczny i niezwykle prosty sposób ma-

gazynowania RSM, niewymagający stałych inwestycji i umożliwiający wcześniejszy zakup nawozu po najkorzystniejszych cenach. Odporne na chemikalia worki są również bardzo trwałe. – Producent zbiorników udziela na nie 5-letniej gwarancji, ale materiał, z którego są wykonane, jest na tyle trwały, że wytrzymują one bez problemu 25 i więcej lat – zapewnia Benoit De Vos i dodaje: – Zainteresowanie rozwiązaniem jest, od wprowadzenia do oferty sprzedaliśmy już dwa takie systemy po 200 tys. l.

Przepisy ochrony środowiska wymagają, aby worek z RSM był odizolowany od podłoża – trzeba go umieścić na foliowym podkładzie, w tzw. lagunie lub np. w nieużywanym silosie przejazdowym. Wielką zaletą okazuje się wówczas możliwość zamówienia zbiornika o dowolnych wymiarach, co pozwala dopasować go do kształtu silosu.

Zbiorniki mogą również służyć do przechowywania gnojowicy. W tym wypadku mogą mieć pojemność nawet 1000 tys. l. Oczywiście do magazynowania RSM i gnojowicy trzeba przeznaczyć oddzielne zbiorniki. ■

## Feerum

### Czas na giełdę

Jeden z największych w Polsce producentów kompleksowych elewatorów zbożowych, służących do suszenia i magazynowania produktów roślinnych, takich jak m.in. zboża, rośliny strączkowe i oleiste, kukurydza i inne, rozpoczął ofertę publiczną. Inwestorzy indywidualni mogą zapisywać się na akcje od 17 do 23 kwietnia. Oferta obejmuje nie więcej niż 2,2 mln akcji nowej emisji oraz nie więcej niż 0,4 mln akcji sprzedawanych. Firma Feerum liczy na pozyskanie z nowej emisji około 18 mln zł netto. Debiut spółki na Giełdzie Papierów Wartościowych planowany jest na pierwszą połowę maja.

– Naszym celem strategicznym jest uzyskanie pozycji istotnego gracza na rynku europejskim. Dlatego Feerum zamierza umocnić swoją pozycję na rynku krajowym oraz wejść na rynki zagraniczne, takie jak Niemcy, Francja, Rumunia, Kazachstan, Ukraina i Białoruś – zapowiada Daniel Janusz, prezes spółki.

Środki z emisji zostaną przeznaczone na częściowe sfinansowanie realizacji programu inwestycyjnego na lata 2013-2014 o łącznej wartości 34,4 mln zł, zakładającego wzmocnienie potencjału produkcyjnego



Daniel Janusz,  
prezes zarządu firmy Feerum.

oraz rozwój sieci sprzedaży w kraju i za granicą. Pozostała kwota pochodzi z dofinansowania ze środków unijnych (15 mln zł) oraz środków własnych.

– Nasz portfel zamówień na ten rok, z uwzględnieniem zrealizowanych dotychczas w tym roku kontraktów, przekracza poziom ubiegłorocznej sprzedaży. Sytuacja rynkowa jest obecnie dla nas bardzo sprzyjająca – przekonuje prezes Feerum. Optymizm związany jest przede wszystkim z wymianą istniejących, przestarzałych obiektów w Polsce na nowe, dofinansowaniem unijnym, spodziewanym utrzymaniem się wysokich cen zbóż, wzrostem produkcji rolnej w Europie oraz krajach b. ZSRR, a także rozwojem rynku biopaliw. ■



**GRANIT**  
QUALITY PARTS

**SZUKAJCIE  
U WASZEGO  
LOKALNEGO DEALERA  
ORYGINALNYCH  
CZĘŚCI GRANIT**

Więcej informacji w Internecie na [www.granit-parts.pl](http://www.granit-parts.pl)



GRANIT PARTS CZĘŚCI ZAMIENNE  
Sp. z o.o. Sp. k., ul. Rolna 8, Sady  
62-080 Tarnowo Podgórne

[www.granit-parts.pl](http://www.granit-parts.pl)

**Original GRANIT PARTS**