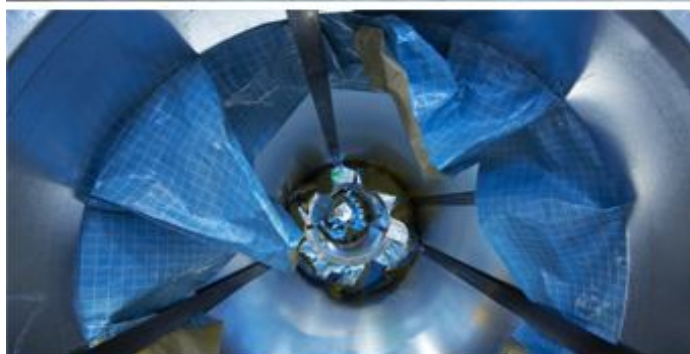
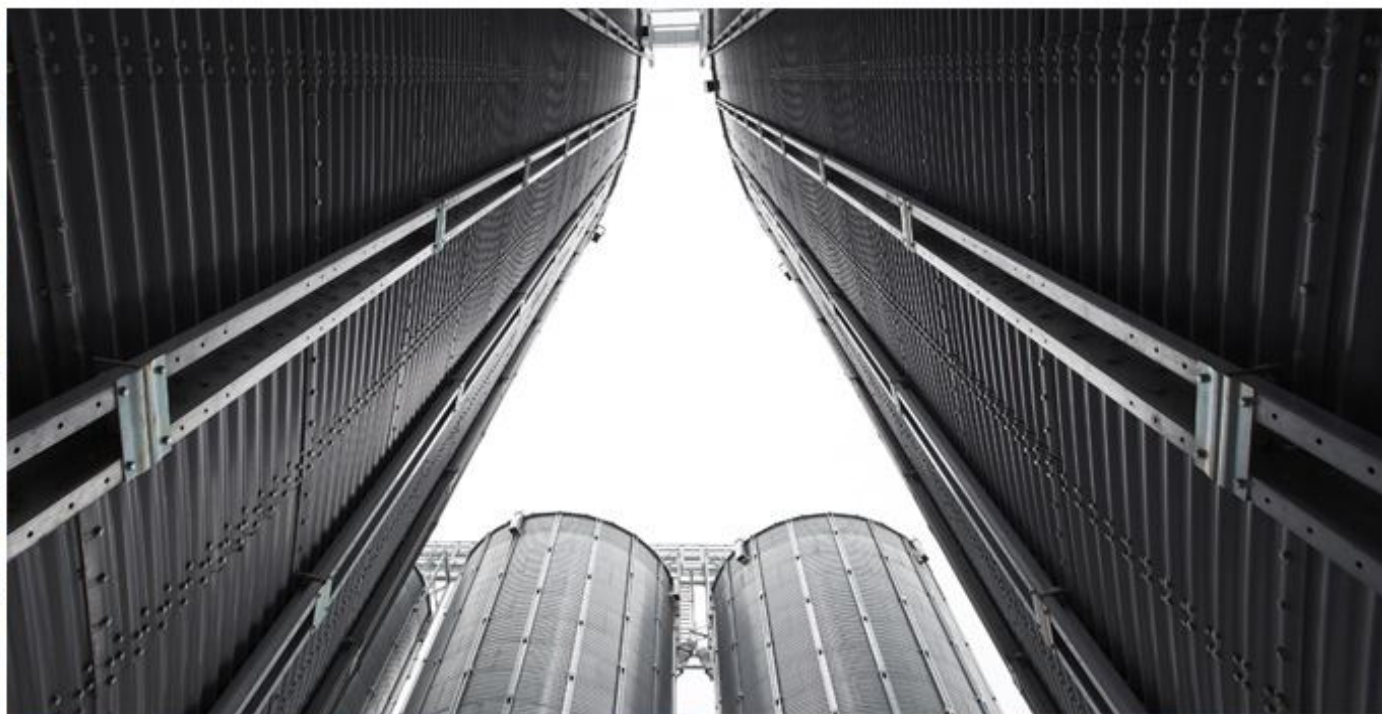




# Prezentacja wyników za I półrocze 2013

12 sierpnia 2013 r.



# Osoby prezentujące



**Daniel Janusz**  
Prezes Zarządu



**Piotr Wielesik**  
Członek Zarządu





## Najważniejsze wydarzenia I kwartału 2013

Najważniejsze informacje o spółce

Innowacyjne rozwiązania technologiczne

Wyniki finansowe za I kwartał 2013

Realizacja prognoza na 2013 rok

Strategia

Podsumowanie

# Najważniejsze wydarzenia I półrocza 2013



- **Bardzo dobre wyniki finansowe** w I półroczu 2013 r. potwierdzające **realizację** przedstawionej przez Zarząd prognozy na **2013 rok**.
- **Bardzo wysoki portfel zamówień** na 2013/2014 rok, który na koniec czerwca kształtuje się na poziomie **44,9 mln PLN**
- **Podpisane umowy na wszystkie przyznane dotacje unijne**, dzięki którym Spółka otrzymała w I półroczu dotacje w kwocie 3.790,5 tys. PLN
- **Debiut na GPW** w dniu 10 maja 2013 r.
- Zmiany w finansowaniu zewnętrznym Spółki, mające na celu obniżenie kosztów finansowania:
  - ✓ Podpisanie umowy na kredyt w rachunku bieżącym z BNP Paribas

Najważniejsze wydarzenia I kwartału 2013

**Najważniejsze informacje o spółce**

Innowacyjne rozwiązania technologiczne

Wyniki finansowe za I kwartał 2013

Realizacja prognoza na 2013 rok

Strategia

Podsumowanie





# Podstawowe grupy produktowe



## SILOSY



## SUSZARNIE



## OPRZYRZĄDOWANIE



**Spółka posiada szeroki asortyment produktów i podzespołów (łącznie 27.000 komponentów) mogąc bardzo kompleksowo zaspokoić zapotrzebowanie zgłaszane przez klientów**

# Kompleksowość rozwiązań



4,5 – 7,5 miesiąca

Prace  
przygotawcze

Proces  
produkcyjny  
(obróbka blachy,  
spawanie, ślusarstwo,  
magazynowanie)

Montaż

Usługi  
posprzedażowe



- Kompleksowość rozwiązań - realizacja pod klucz, zgodnie z zapotrzebowaniem klienta
- Blacha falista, konstrukcyjna wysokowytrzymała
- Stosowanie własnych elementów
- Krótkie terminy dostaw
- Innowacyjność
- Wysoka jakość





# Grupa docelowa



Firmy handlujące  
zbożem

Gospodarstwa rolne i  
grupy producenckie

Zakłady przemysłowe



Najważniejsze wydarzenia I kwartału 2013

Najważniejsze informacje o spółce

**Innowacyjne rozwiązania technologiczne**

Wyniki finansowe za I kwartał 2013

Realizacja prognoza na 2013 rok

Strategia

Podsumowanie



|     | Realizacja  | Wartość projektu* | Przyznane dotacje* | Przyznane otrzymane* |
|-----|-------------|-------------------|--------------------|----------------------|
| R&D | 2012 - 2014 | 7,4               | 4,1                | 0,23                 |

\* mln PLN

- Podpisano umowę na roboty budowlane związane z budową kompleksu suszarniczego energooszczędnej suszarni z odzyskiem ciepła i zintegrowanym systemem odpylania
- Trwają prace nad opracowaniem prototypu energooszczędnej suszarni z odzyskiem ciepła i zintegrowanym systemem odpylania w zakresie:
  - ✓ Opracowania koncepcji i analizy wstępnych wersji elementów konstrukcyjnych systemu odpyleń i systemu odzysku ciepła dla suszarni zbożowych
  - ✓ Analizy skuteczności oczyszczania powietrza i efektywności odzysku energii elementów konstrukcyjnych suszarni zbożowych,
  - ✓ Opracowanie założeń konstrukcyjnych nowych elementów systemu odpyleń i odzysku ciepła.

# Wdrożenie pierwszego wynalazku



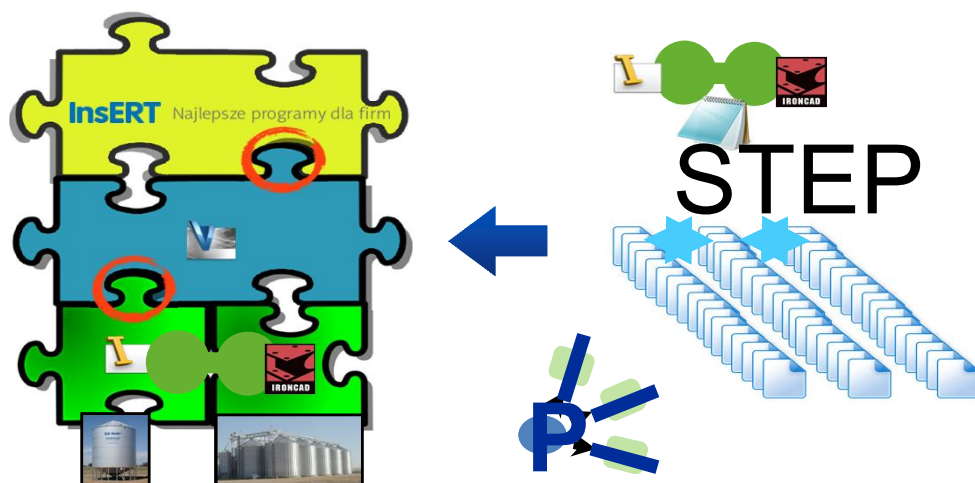
- **21 V 2013 – Spółka podpisała umowę z PARP o dofinansowanie projektu „Wdrożenie opatentowanego spiralnego wymiennika ciepła w produkcji energooszczędnych suszarni zbożowych”.** Wartość projektu netto – **18,19 mln PLN**, Wartość dotacji – **9,46 mln PLN**
- **14 V 2013 Spółka podpisał umowę o wartości 9,41 mln PLN** na roboty budowlane w zakresie budowy hali o powierzchni zabudowy 8.152,7 m<sup>2</sup> wraz z instalacją gazową, elektryczną, odwodnieniem i utwardzeniem terenu,
- **25 VI 2013 roku** Spółka otrzymała **dotację w formie zaliczki** w wykonaniu umowy z PARP w wysokości **3,56 mln PLN**
- **15 VII 2013 – Spółka podpisała aneks do umowy z PARP o dofinansowanie projektu „Wdrożenie opatentowanego spiralnego wymiennika ciepła w produkcji energooszczędnych suszarni zbożowych”,** który zmienia harmonogram rzeczowo-finansowego poprzez zmianę polegającą na:
  - ✓ wycofaniu z harmonogramu rzeczowo- finansowego pozycji zakup gruntu o powierzchni 2,5 ha,
  - ✓ zastąpieniu wypalarki laserowej wypalarką plazmową,
  - ✓ dodaniu prasy krawędziowej 2 m wraz oprzyrządowaniem
  - ✓ dodaniu centrum frezarskiego wraz z oprzyrządowaniem
  - ✓ dodaniu poziomego centrum tokarskiego CNC wraz z oprzyrządowaniem
  - ✓ dodaniu prasa mimośrodowej wraz z oprzyrządowaniem
  - ✓ dodaniu zwijarki do profili wraz z oprzyrządowaniem



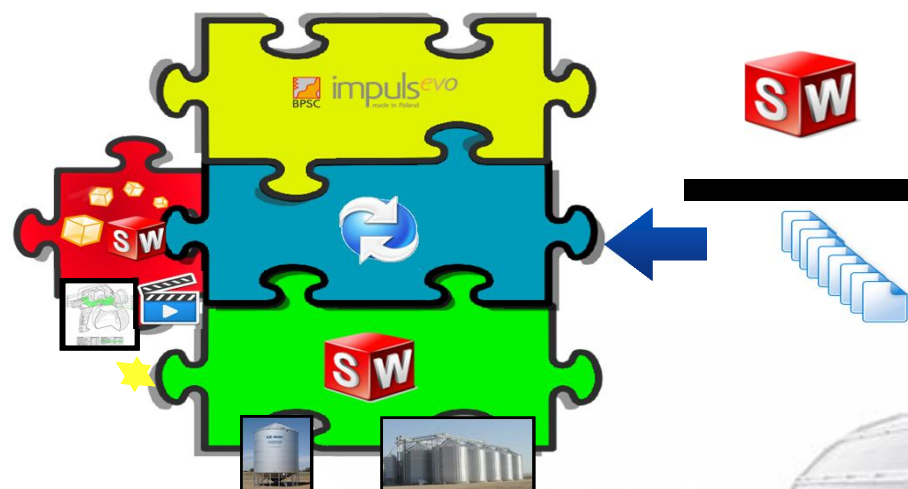
# Spójna koncepcja rozbudowy działu b+r



## Stan obecny



## Stan docelowy



Dzięki zastosowaniu jednolitej płaszczyzny softwarowej Solidworks możliwa jest:

- pełna integracja etapu konstruowania budowli, maszyn i urządzeń oraz projektowania obiektów,
- łatwa integracja z systemem Impuls ERP
- zarządzanie wersjami plików (rewizjonowanie dokumentacji) na całym etapie prowadzenia prac badawczo-rozwojowych, to jest brak konieczności synchronizowania plików Inventor, Iron Cad, AutoCad.
- zarządzanie dokumentacją okołoprojektową taką jak wiadomości e-mail, dokumentacja obliczeniowa, tekstowa i zdjęciowa ściśle powiązana z prowadzonymi pracami badawczo-rozwojowymi



- **7 V 2013 – Spółka podpisał umowę z PARP o dofinansowanie projektu „Wdrożenie innowacyjnego systemu B2B integrującego procesy sprzedaży, zaopatrzenia, produkcji, logistyki oraz informacji pomiędzy Feerum S.A. i firmami partnerskimi.”**

- ✓ wartość projektu – 1,72 mln PLN
- ✓ wartość dotacji – 0,86 mln PLN

- **4 VII 2013 – Spółka podpisał umowę z Biurem Projektowania Systemów Cyfrowych S.A. z siedzibą w Chorzowie, na „Wdrożenie innowacyjnego systemu B2B integrującego procesy sprzedaży, zaopatrzenia, produkcji, logistyki oraz informacji pomiędzy Feerum S.A. i firmami partnerskimi.”** Wartość umowy wynosi 1,72 mln PLN

# Program inwestycyjny - podsumowanie



| 1                                                                                                                              | 2                                                                                                                                                                       | 3                                                                                                                                               | 4                                                                                                                                 | 5                                                                                   |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------|
| Sieć sprzedaży                                                                                                                 | Potencjał produkcyjny                                                                                                                                                   | System informatyczny                                                                                                                            | Dział badań i rozwoju                                                                                                             | Kapitał obrotowy                                                                    |
| <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Zwiększenie liczby sprzedawców</li> <li>✓ Wzmocnienie zespołu projektowego</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Rozbudowa magazynu wyrobów gotowych</li> <li>✓ Zakup maszyn i urządzeń</li> <li>✓ Opracowanie innowacyjnej suszarni</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Wdrożenie systemu klasy MRP II/ERP</li> <li>✓ Sprzęt komputerowy</li> <li>✓ Rozbudowa sieci</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Rozbudowa działu</li> <li>✓ Zakup środków trwałych i wartości niematerialnych</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Zwiększenie kapitału obrotowego</li> </ul> |

|                   |         |      |     |     |     |      |
|-------------------|---------|------|-----|-----|-----|------|
|                   | mln PLN |      |     |     |     |      |
| Nakłady           | 2,0     | 26,4 | 2,0 | 1,0 | 3,0 | 34,4 |
| Dotacje przyznane | -       | 13,6 | 0,9 | 0,5 | -   | 15,0 |
| Dotacje otrzymane | -       | 3,79 | -   | -   | -   | 3,79 |
| IPO               | 1,0     | 11,8 | 1,1 | 0,5 | 2,6 | 17,0 |



Najważniejsze wydarzenia I kwartału 2013

Najważniejsze informacje o spółce

Innowacyjne rozwiązania technologiczne

**Wyniki finansowe za I kwartał 2013**

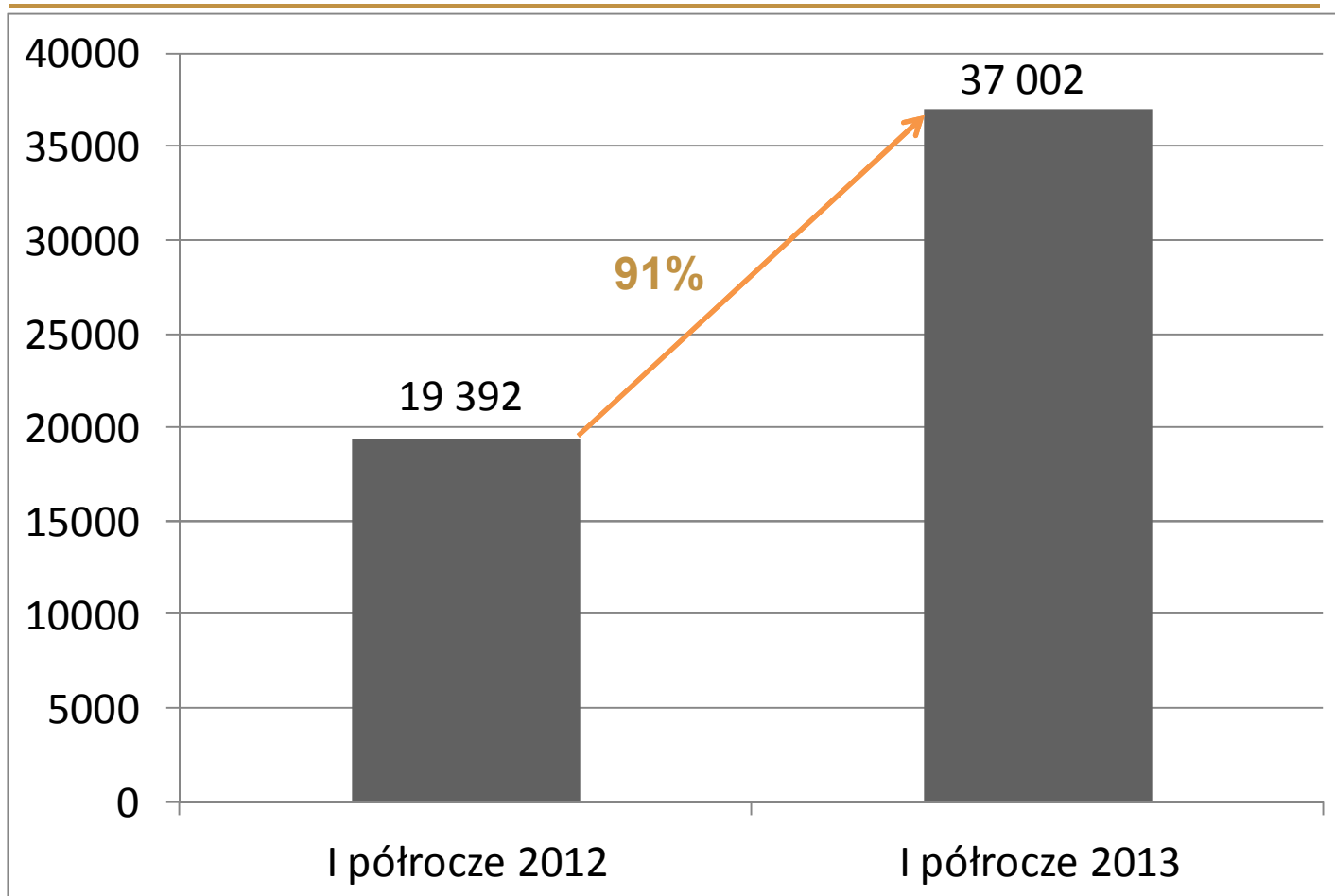
Realizacja prognoza na 2013 rok

Strategia

Podsumowanie



## Przychody ze sprzedaży (tys. PLN)



Wzrost przychodów ze sprzedaży wynikał ze:

- szerokiego portfela zamówień
- rozwoju sieci sprzedaży
- wzmocnienia pozycji na rynku krajowym

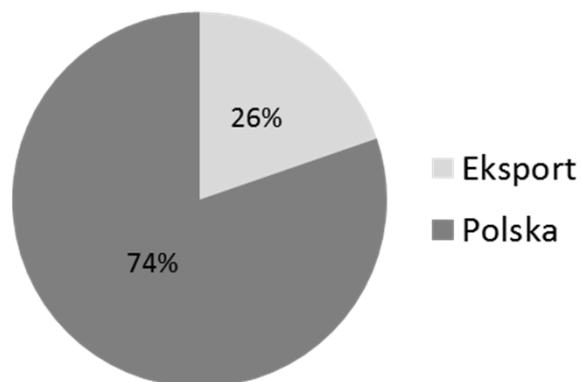
# Struktura przychodów wg kierunków sprzedaży



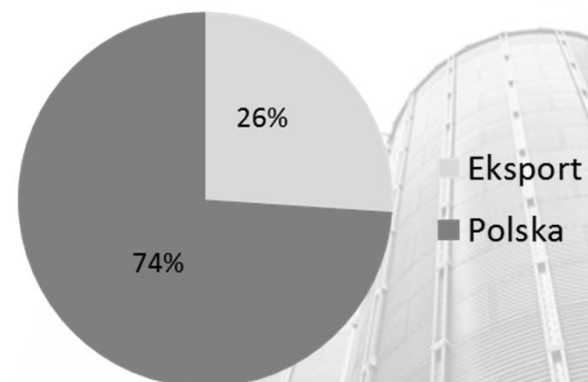
## Struktura geograficzna przychodów

| tys. zł | I półrocze 2013 | I półrocze 2012 | Wzrost | Zmiana (%) |
|---------|-----------------|-----------------|--------|------------|
| Polska  | 29 707          | 14 341          | 15 366 | 107%       |
| Eksport | 7 294           | 5 051           | 2 243  | 69%        |
| Razem   | 37 002          | 19 392          | 17 610 | 91%        |

### I półrocze 2013



### I półrocze 2012



Źródło: Śródroczny raport za I półrocze 2013



# Podstawowe wyniki finansowe I kw. 2013



| tys. zł                  | I półrocze 2013 | I półrocze 2012 | Wzrost | Zmiana (%) |
|--------------------------|-----------------|-----------------|--------|------------|
| Przychody ze sprzedaży   | 37 002          | 19 392          | 17 610 | %          |
| Zysk brutto ze sprzedaży | 8 648           | 4 917           | 3 731  | %          |
| Zysk operacyjny (EBIT)   | 5 895           | 3 621           | 2 274  | %          |
| EBITDA                   | 7 303           | 5 031           | 2 272  | %          |
| Zysk brutto              | 5 573           | 3 323           | 2 250  | %          |
| Zysk netto               | 5 374           | 3 316           | 2 058  | %          |

# Struktura bilansu na 31 marca 2013 r.



## Aktywa

## Pasywa

### Główne pozycje:

- ✓ Gotówka – 21,8 mln
- ✓ Zapasy – 27,1 mln

Obrotowe  
69,6 mln PLN  
(54,2%)

Trwałe  
58,9 mln PLN  
(55,8%)

Zobowiązania  
45,5 mln PLN  
(35,4%)

Kapitał własny  
82,9 mln PLN  
(64,6%)

### Główne pozycje:

- ✓ Kredyt długoterminowy – 10,9 mln
- ✓ Zobowiązania krótkoterminowe – 30,6 mln

**Suma bilansowa: 128,4 mln PLN**

Podsumowanie I kwartału 2013

Najważniejsze informacje o spółce

Innowacyjne rozwiązania technologiczne

Wyniki finansowe za I kwartał 2013

**Realizacja prognoza na 2013 rok**

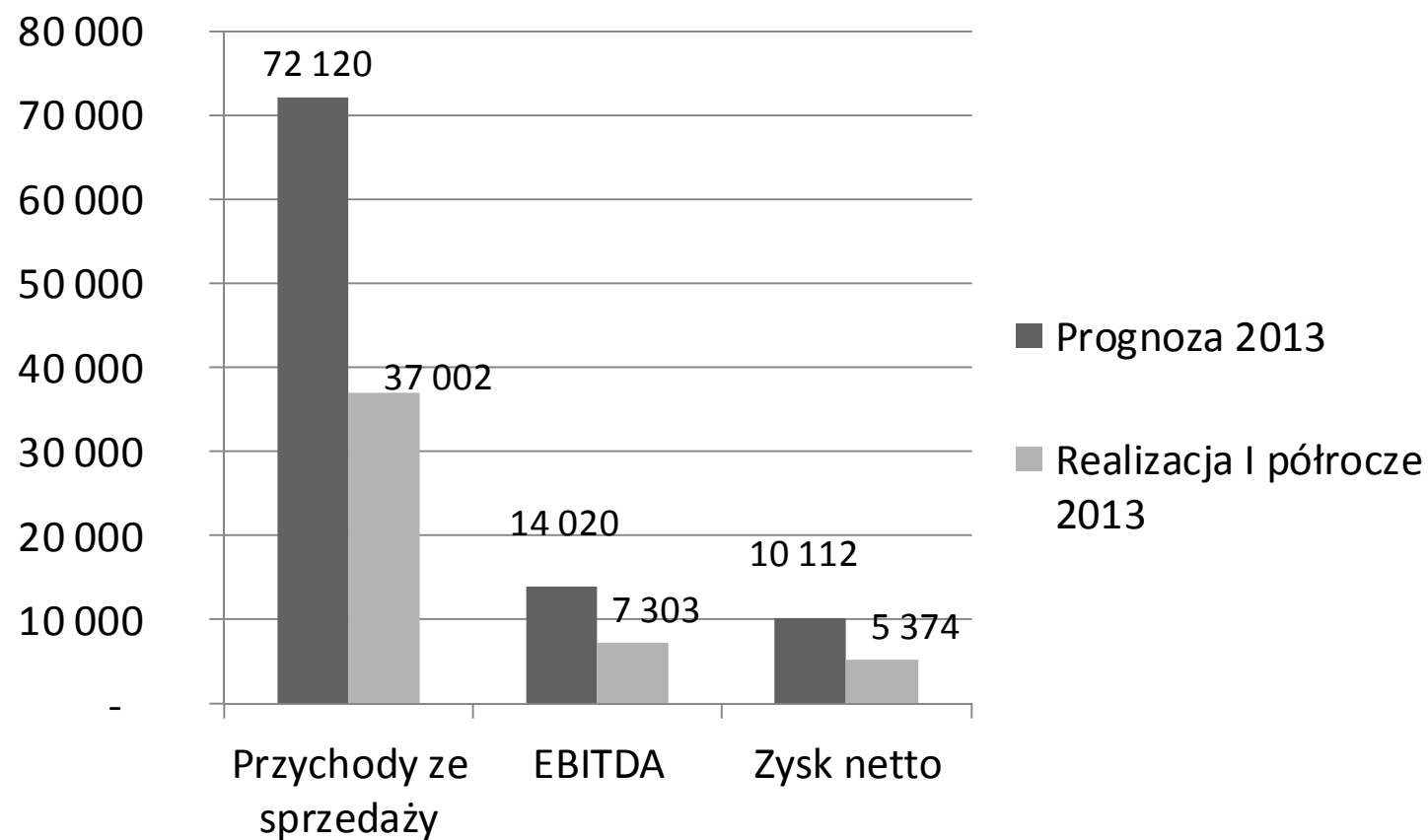
Strategia

Podsumowanie





# Realizacja Prognozy na 2013



|                        | półrocze 2013 | 2013   | prognozy [%] |
|------------------------|---------------|--------|--------------|
| Przychody ze sprzedaży | 37 002        | 72 120 | 51,3%        |
| EBIDTA                 | 7 303         | 14 020 | 52,1%        |
| Zysk netto             | 5 374         | 10 112 | 56,7%        |

- Spółka obserwuje **dalszy wzrost popytu na elewatory** zarówno na rynku krajowym, jak i rynkach zagranicznych
- Na przełomie 2012/2013 Spółka **zintensyfikowała działalność sprzedażową** poprzez wzmocnienie sieci sprzedaży i wyodrębnieniu w strukturach Spółki Działu Handlowego.
- Na dzień 30 czerwca 2013 roku **portfel zamówień obejmuje 47 umów o łącznej wartości 44,9 mln zł.**
- **Ceny głównych materiałów** wykorzystywanych do produkcji, w tym przede wszystkim stali, która stanowi główny koszt dla Spółki, ustabilizowały się na satysfakcjonującym dla Spółki poziomie.
- Pozytywny wpływ na koszty działalności Spółki mają również **konkurencyjne ceny usług budowlanych** spowodowane zastojem w budownictwie

Podsumowanie I kwartału 2013

Najważniejsze informacje o spółce

Innowacyjne rozwiązania technologiczne

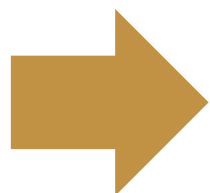
Wyniki finansowe za I kwartał 2013

Realizacja prognoza na 2013 rok

**Strategia**

Podsumowanie





## Uzyskanie pozycji istotnego gracza na rynku europejskim

**Dynamiczny wzrost skali  
prowadzonej  
działalności**

Sprzedaż na rynek krajowy i  
zagraniczne

Nowoczesne technologie i  
rozbudowa bazy  
produkcyjnej

Wzmocnienie sieci  
sprzedaży i działu  
projektowego

Intensyfikacja działań  
sprzedażowych na  
rynkach  
zagranicznych

Rozbudowa bazy  
produkcyjnej

Inwestycje w  
nowoczesne  
rozwiązania  
technologiczne



Podsumowanie I kwartału 2013

Najważniejsze informacje o spółce

Innowacyjne rozwiązania technologiczne

Wyniki finansowe za I kwartał 2013

Realizacja prognoza na 2013 rok

Strategia

**Podsumowanie**





**Bardzo dobre wyniki  
za I kwartał 2013**

**Kolejne otrzymane  
dotacje unijne**

**Dobre perspektywy  
rynkowe**



**Bardzo wysoki portfel  
zamówień na 2013 r.**

**Z sukcesem  
zrealizowana oferta  
publiczna oraz debiut  
na GPW**

**Spółka opublikowała  
prognozy finansowe  
na 2013 rok**

Dziękujemy za uwagę



ul. Okrzei 6  
59-225 Chojnów

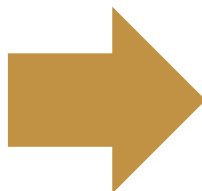
[www.feerum.pl](http://www.feerum.pl)

Załączniki



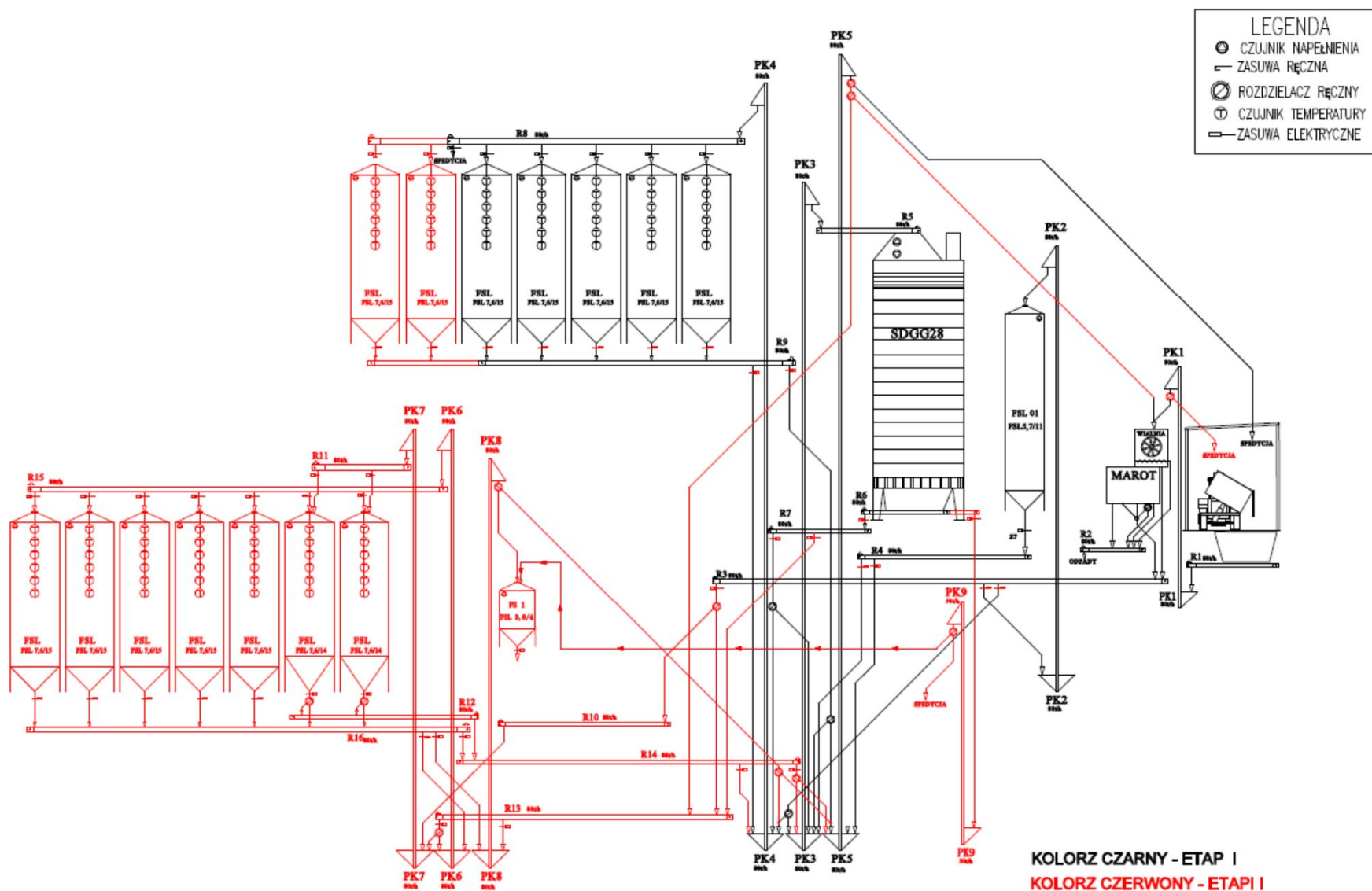
## Pozycja konkurencyjna

- 4 głównych graczy:
  - **Feerum**
  - PPW „ARAJ”
  - Riela Polska
  - Tornum Polska
- Mniejsi producenci jak:
  - BIN
  - Agremo
  - AG-PROJEKT Grzegorz Skoczylas



**Feerum jest jednym z największych producentów oferujących konstrukcje z blachy falistej w Polsce**

# Przykładowy schemat elewatora



Niniejsze opracowanie zostało sporządzone wyłącznie w celach informacyjnych. Nie stanowi reklamy ani oferowania papierów wartościowych w publicznym obrocie. W opracowaniu zostały wykorzystane źródła informacji, które FEERUM S.A. uznaje za wiarygodne i dokładne, jednak nie ma gwarancji, że są one wyczerpujące i w pełni odzwierciedlają stan faktyczny. Opracowanie może zawierać stwierdzenia dotyczące przyszłości, które stanowią ryzyko inwestycyjne lub źródło niepewności i mogą istotnie różnić się od faktycznych rezultatów. FEERUM S.A. nie ponosi odpowiedzialności za efekty decyzji podjętych na podstawie niniejszego opracowania. Odpowiedzialność spoczywa wyłącznie na korzystających z opracowania.

