

Prezentacja wyników za 2015 rok

23 marca 2016





Daniel Janusz
Prezes Zarządu



Piotr Wielesik
Członek Zarządu



Najważniejsze wydarzenia 2015 roku

Innowacyjne rozwiązania technologiczne

Najważniejsze realizowane projekty

Wyniki finansowe za 2015 rok

Strategia

Podsumowanie

- **Bardzo dobre wyniki finansowe** w 2015 roku, zwiększenie skali działalności i osiągnięcie rekordowego poziomu przychodów – ponad 109 mln zł.
- **Dobry portfel zamówień zakontraktowanych oraz wysoki portfel zamówień potencjalnych** pozwalają z optymizmem patrzeć na perspektywy 2016 -2017 roku
- **Dzięki podpisanym umowom na dotacje unijne** Spółka otrzymała już dofinansowanie w kwocie blisko **23,8 mln PLN**
 - ✓ 2013 rok – 6,5 mln PLN,
 - ✓ 2014 rok – 7,8 mln PLN.
 - ✓ 2015 rok – 9,5 mln PLN.
- **Zakończono ostatnie trzy z sześciu znaczących projektów inwestycyjno-rozwojowych realizowanych w okresie 2012-2015, dla których przyznane dotacje unijne wyniosły 25,1 mln PLN (wpływy rozliczeniowych transz dofinansowania - do dnia publikacji raportu rocznego uzyskano 98% środków)**
- **Efektywne wykorzystanie** zintegrowanego systemu zarządzania przedsiębiorstwem klasy ERP **Impuls** wraz z platformą do projektowania i konstruowania na bazie **Solidworks**
- **Kontynuacja działań sprzedażowych na rynkach Europy Zachodniej w 2015, spodziewane kontrakty na rynku mołdawskim, węgierskim, czeskim, ukraińskim oraz powrót na rynek białoruski i mongolski.**

Najważniejsze wydarzenia 2015 roku

Innowacyjne rozwiązania technologiczne

Najważniejsze realizowane projekty

Wyniki finansowe 2015 roku

Strategia

Podsumowanie



	Okres realizacji	Wartość projektu*	Przyznane dotacje*	Wydatki na projekt*	Otrzymane dotacje*
R&D	2012 - 2015	7,4	4,1	9,6	4,0

* mln PLN

- Zakończone z pełnym sukcesem prace badawczo-rozwojowe w zakresie opracowania prototypu energooszczędnej suszarni z odzyskiem ciepła i zintegrowanym systemem odpylania;
- Osiągnięto wszystkie cele i rezultaty zaplanowane na etapie koncepcyjnym projektu, a opracowany prototyp posiada cechy i parametry innowacyjne w skali świata;
- Prototyp wyróżnia się mniejszym zużyciem energii, niższą wagą, a także znacząco ograniczonym stopniem oddziaływania na środowisko, dzięki redukcji hałasu (tłumiki w wentylatorach) oraz emisji pyłów (zatrzymanie zanieczyszczeń lotnych);
- Rezultatem projektu są również zgłoszenia wynalazku: Rurowy wymiennik ciepła typu gaz-gaz (zgłoszenie nr P.409856 z dnia 20.10.2014 r.) oraz wynalazku: Filtr siatkowy odprowadzający cząstki po procesie suszenia ziarna (zgłoszenie nr P.409855 z dnia 20.10.2014 r.);
- Zgodnie z założeniami obecnie trwa faza wdrożeniowa planowana na okres lipiec 2015-marzec 2016.

	Realizacja	Wartość projektu*	Przyznane dotacje*	Wydatki na projekt*	Otrzymane dotacje*
R&D	2014 - 2016	8,1	4,5	14,3	3,6



* mln PLN

- Zakończone z pełnym sukcesem prace badawczo-rozwojowe w zakresie opracowania innowacyjnych konstrukcji silosów stalowych i stalowo-tekstylnych;
- Osiągnięto wszystkie cele i rezultaty zaplanowane na etapie koncepcyjnym projektu, a opracowany prototyp posiada cechy i parametry innowacyjne w skali świata;
- Efektem realizacji projektu jest m.in. bezzakłóceniowe przesuwanie się magazynowanych materiałów, możliwość składowania wielu rodzajów materiałów, elastyczność w kształtowaniu technologii magazynowania, bezobsługowa eksploatacja, zmniejszenie zużycia materiałów poprzez wyeliminowanie zjawiska tąpnięcia, zmniejszenie masy elementów konstrukcyjnych;
- Rezultatem projektu jest również zgłoszenie patentowe dla sposobu łączenia pionowych żeber płaszczu silosu zwłaszcza wykonanego z blach falistych i pionowych żeber o przekroju otwartym oraz łącznik pionowego żebra płaszczu metalowego silosu zwłaszcza z blach falistych (zgłoszenie nr P.410583 z dnia 17.12.2014 r.)

Zintegrowany kompleks magazynowo-suszarniczy

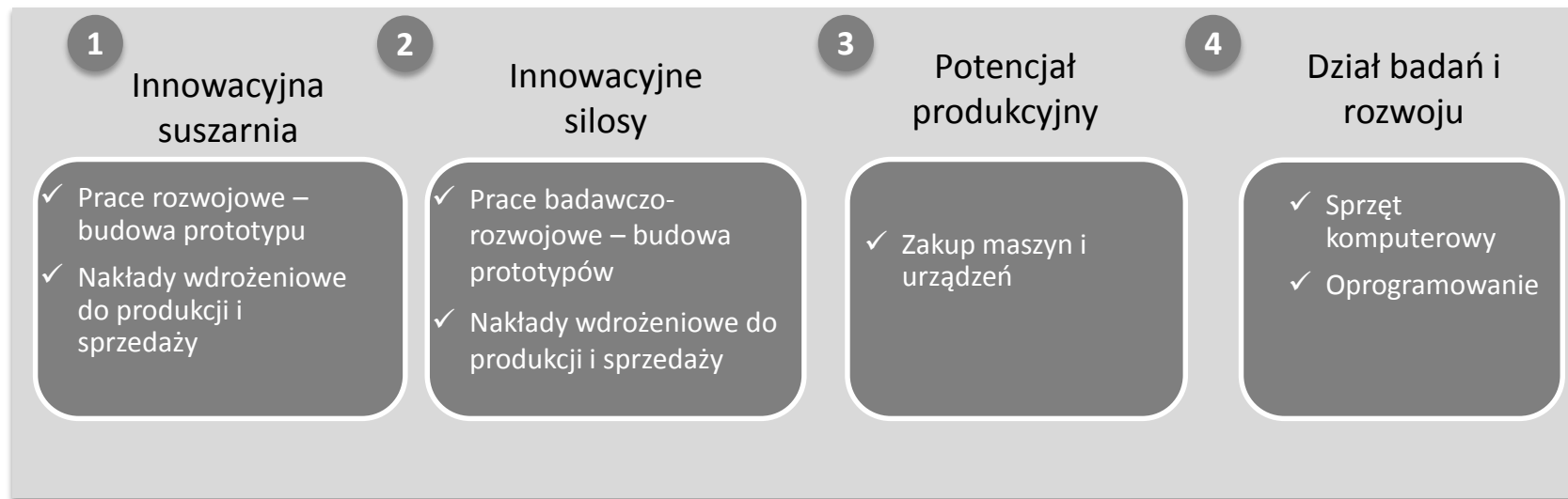
	Realizacja	Wartość projektu*	Przyznane dotacje*	Wydatki na projekt*	Otrzymane dotacje*
Inwestycje	2014 - 2016	13,8	6,2	14,3	6,2

* mln PLN

- W m-cu grudniu 2015 roku pomyślnie zakończono realizację projektu, którego celem było wdrożenie do bieżącej działalności Spółki innowacyjnej technologii wytwarzania nowych produktów w postaci zintegrowanych kompleksów magazynowo-suszarniczych opartych na opatentowanym rozwiązaniu (tj. na bazie opatentowanego systemu wymiany ciepła pozwalającego na redukcję zużycia energii o 25% w procesie suszenia ziarna w stosunku do obecnych rozwiązań).
- Łączna wartość wydatków całkowitych projektu netto wyniosła 14,3 mln zł, natomiast kwota dofinansowania 6,2 mln zł (wyływ transzy z wniosku końcowego po dniu bilansowym)
- W ramach realizacji projektu:
 - ✓ zakupiono specjalistyczne oprogramowanie – Cadman – P, PDM Solidworks
 - ✓ zakupiono, zamontowano i wdrożono do użytkowania:
 - system zrobotyzowanej obsługi wykrawarki młoteczkowej
 - systemy zrobotyzowanej obsługi gniazda prasy krawędziowej
 - zrobotyzowane stanowisko do spawania armatury
 - linię do walcowania profili



Program inwestycyjny 2015 - podsumowanie



					mln PLN
Nakłady planowane	3,60	8,06	13,84	1,60	27,1
Nakłady poniesione	2,68	14,27	14,80	-	31,7
Dotacje otrzymane	0,93	3,61	5,92	-	10,5
Środki własne	1,75	10,66	8,88	-	21,3

Najważniejsze wydarzenia 2015 roku

Innowacyjne rozwiązania technologiczne

Najważniejsze realizowane projekty

Wyniki finansowe za 2015 rok

Strategia

Podsumowanie





- **Nowy układ maszyn w związku z rozbudową zakładu produkcyjnego:**
 - ✓ montaż nowej linii do walcowania profili
 - ✓ nowe maszyny z robotami,
 - ✓ nowe magazyny pomocnicze,
 - ✓ nowe miejsca magazynowania

- **Doskonalenie systemu planowania produkcją – zmiany organizacyjne**



- **Zmiany w zakresie produkcji kołnierzy do armatury** – poprzez inwestycję w dodatkowe narzędzia specjalne do prasy mimośrodowej przestawiono produkcję kołnierzy na zautomatyzowany proces ciągły. Dzięki takiemu rozwiązaniu nastąpiło odciążenie gniazd produkcyjnych (wypalarek) i uzyskano wolne moce produkcyjne dla realizacji dodatkowych zleceń. Ponadto zautomatyzowany proces produkcji kołnierzy gwarantuje zdecydowane obniżenie czasochłonności, minimalizację odpadu poprodukcyjnego oraz gwarantuje powtarzalność jakościową produktu.
- **Wprowadzenie nowego produktu „Agregat do chłodzenia ziarna”** – nowością w ofercie FEERUM jest innowacyjny agregat do chłodzenia ziarna, który powstał w ramach współpracy z kooperantem. Opracowanie własnego rozwiązania umożliwiło zdecydowane obniżenie kosztów zakupu gotowych rozwiązań funkcjonujących na rynku oraz wyjście do klienta z atrakcyjnym technicznie i cenowo produktem.
- **Prace nad wdrożeniem urządzeń zasilanych pneumatycznie** - rozpoczęto prace nad wprowadzeniem nowych urządzeń zasilanych pneumatycznie a nie elektrycznie. Tego rodzaju rozwiązanie zapewni znaczne obniżenie kosztu jednostkowego produktu, obniży zużycie energii elektrycznej oraz wpłynie na wyższe bezpieczeństwo bezawaryjności urządzeń FEERUM. Z punktu widzenia zakupów plan ma na celu osiągnięcie oszczędności na poziomie 40-50%.

- **Rozwój rynku zagranicznych dostawców w zakresie produkcji połączeń śrubowych dla FEERUM.** Tego rodzaju projekt ma na celu – większe dopracowanie walorów jakościowych połączeń śrubowych oraz ograniczenie kosztów zakupu na poziomie 30-40%.
- **Wprowadzenie maszyn czyszczących do ziarna** w oparciu o kontraktową produkcję dla FEERUM przez zagranicznego dostawcę. Działanie pozwoliło na osiągnięcie oszczędności zakupu w granicach 40%.
- **Wprowadzenie uszczelnienia butylowego do połączeń śrubowych** - bezpośrednia współpraca z producentami. Obniżono koszty zakupu o 30% poprzez ominięcie siatki dystrybucyjnej. Ponadto zastosowanie tej technologii przekłada się bezpośrednio na zwiększone zabezpieczenie szczelności połączeń śrubowych i redukcję kosztów serwisu.
- **Uruchomienie produkcji własnej elementów łącznych wykorzystywanych w technice kotwienia chemicznego.** Działanie to umożliwiło redukcję kosztów zakupu na ten asortyment na poziomie 70% w skali roku.
- **Zmiany w zakresie stosowanych napędów** – osiągnięto znaczące zmiany, tj.:
 - produkcja OEM – wyroby dedykowane dla potrzeb FEERUM S.A.
 - standaryzacja stosowanych napędów
 - oszczędności finansowe na poziomie 35-45%

Najważniejsze wydarzenia 2015 roku

Innowacyjne rozwiązania technologiczne

Najważniejsze realizowane projekty

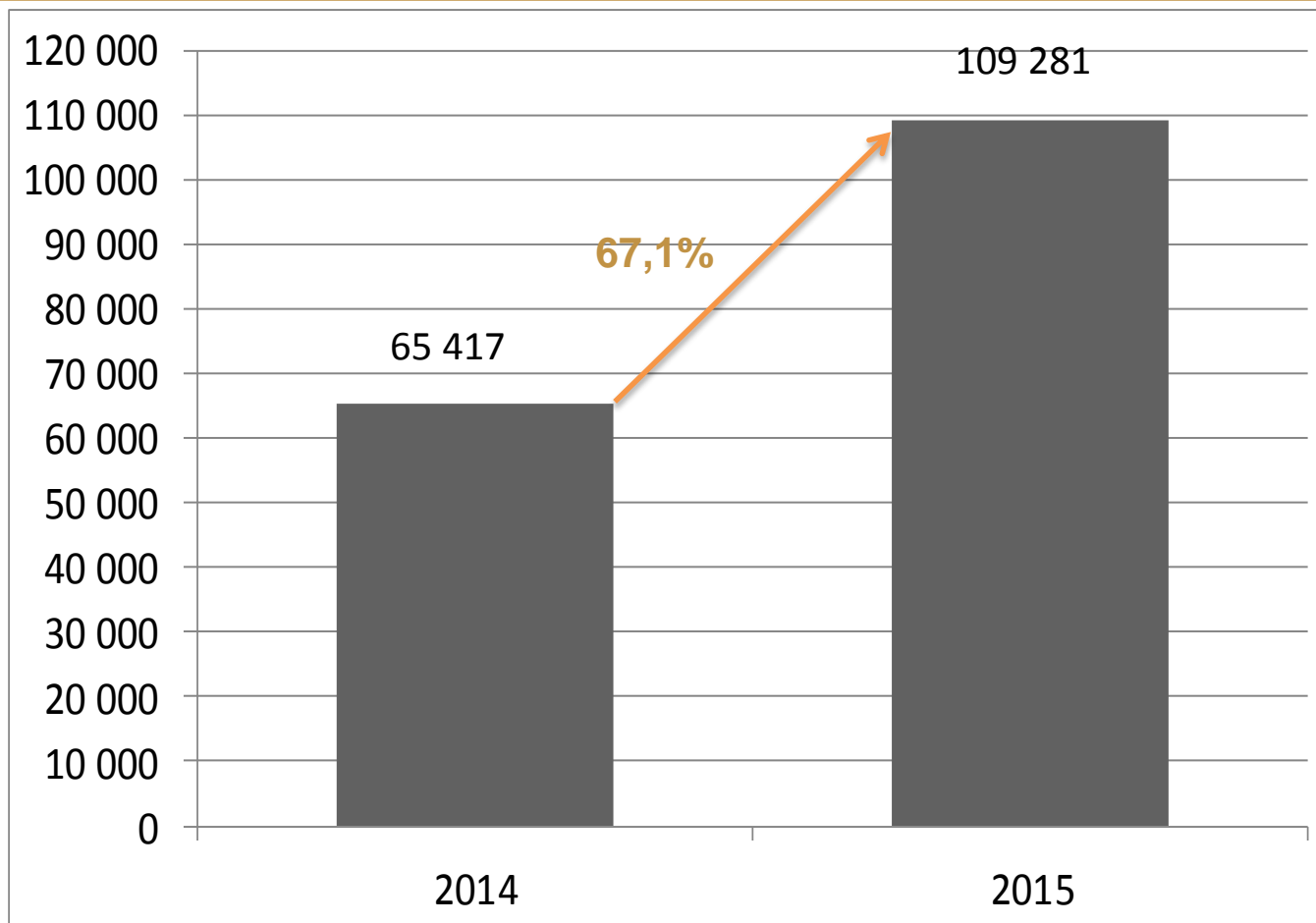
Wyniki finansowe za 2015 rok

Strategia

Podsumowanie



Przychody ze sprzedaży (tys. PLN)



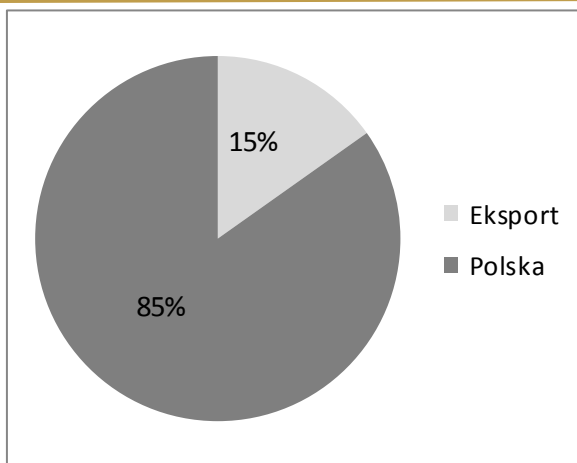
Na wzrost przychodów wpływ miały:

- Aktywne działania zwiększonego działu handlowego
- Dobre referencje i wysokiej jakości produkty
- Dodatkowo: przesunięcie okresu przyznawania dofinansowania unijnego z Agencji Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa dla kluczowych klientów Spółki – z roku 2014 na 2015.
- Wzrost przychodów z rynków eksportowych, w tym Białorusi

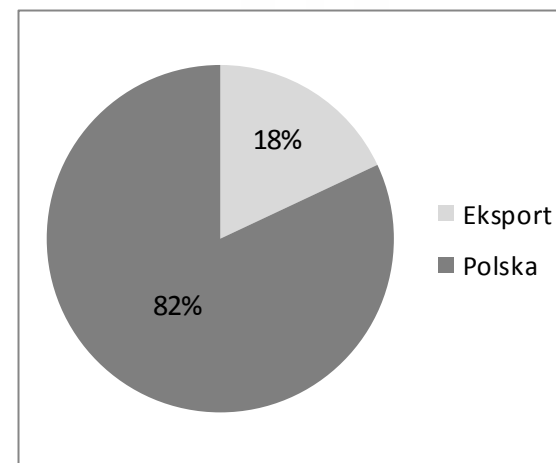
Struktura geograficzna przychodów

tys. zł	2015	2014	Zmiana (tys. zł)	Zmiana (%)
Polska	92 687	53 634	+ 39 053	+ 72,8%
Eksport	16 594	11 783	+ 4 811	+ 40,8%
Razem	109 281	65 417	+ 43 864	+ 67,1%

2015



2014



Podstawowe wyniki finansowe za 2015 rok



<i>tys. zł</i>	2015	2014	Zmiana (tys. zł)	Zmiana (%)
Przychody ze sprzedaży	109 281	65 417	+ 43 864	+ 67,1%
Zysk brutto ze sprzedaży	19 107	14 863	+ 4 243	+ 28,5%
Rentowność brutto na sprzedaży	17,5%	22,7%	-	-
EBITDA	16 502	11 492	+ 5 010	+43,6%
Rentowność EBITDA	15,1%	17,6%	-	-
Zysk operacyjny (EBIT)	9 444	7 061	+ 2 383	+33,7%
Rentowność na działalności operacyjnej	8,6%	10,8%	-	-
Zysk brutto	9 310	6 835	+ 2 475	+36,2%
Rentowność sprzedaży brutto	8,5%	10,4%	-	-
Zysk netto	8 885	6 947	+ 1 938	+27,9%
Rentowność sprzedaży netto	8,1%	10,6%	-	-

W okresie sprawozdawczym Grupa w ciężar pozostałych kosztów operacyjnych odniosła:

- ✓ odpisy aktualizujące na należności – 1.051 tys. zł;
- ✓ koszty z tytułu likwidacji wyrobów gotowych ze względu na ich nieprzydatność (zmiana technologii i procesów produkcyjnych) – 332 tys. zł
- ✓ inne koszty operacyjne – 892 tys. zł.

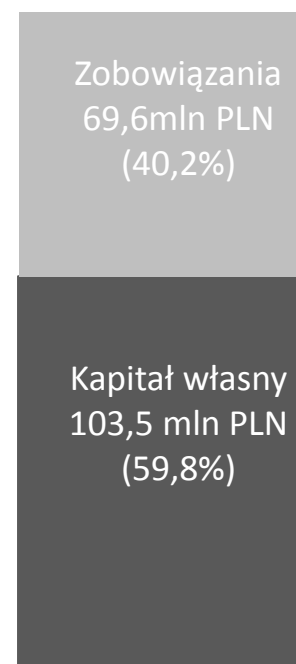
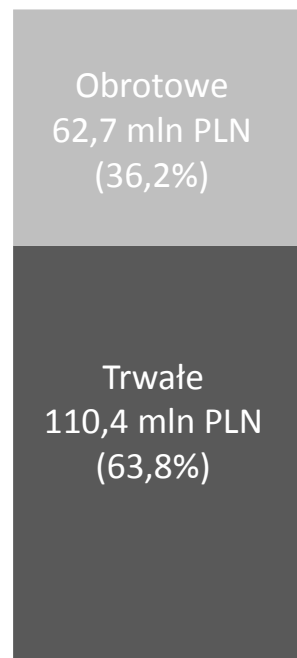
Łączna kwota pozostałych kosztów operacyjnych wyniosła 2.275 tys. PLN. Koszty te obniżyły zysk operacyjny bieżącego okresu sprawozdawczego. Koszty z tytułu likwidacji wyrobów gotowych ze względu na ich nieprzydatność wynikają ze zmian technologii oraz innowacji produktowych.

Aktywa

Pasywa

Główne pozycje:

- ✓ Zapasy – 35,2 mln
- ✓ Należności – 19,0 mln
- ✓ Środki pieniężne – 8,1 mln



Główne pozycje:

- ✓ Zobowiązania krótkoterminowe z tyt. dostaw i usług – 9,9 mln
- ✓ Kredyt długoterminowy – 16,7
- ✓ Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe przychodów – 18,6 mln

Suma bilansowa: 173,1 mln PLN

- Spółka obserwuje **dalszy wzrost popytu na elewatory** zarówno na rynku krajowym, jak i na rynkach zagranicznych
- Spółka powróciła na rynek białoruski. Wraz ze swoim agentem zrealizowała kontrakt o wartości 2,1 mln EURO (ok. 8,9 mln zł). W ramach dalszych działań podejmowanych na tym rynku planowana jest realizacja kolejnej inwestycji na poziomie zbliżonym do poprzedniego.
- Rozwijana jest sprzedaż na rynku niemieckim - zrealizowano umowę o wartości 350 tys. EUR (ok. 1,04 mln zł).
- Obecny **portfel zamówień obejmuje 36 umów** z terminem realizacji w 2016 r. o wartości ponad **22 mln zł**. Zmniejszony poziom portfela zakontraktowanego Spółka ocenia jako przejściowy z uwagi na przesunięty okres przyznawania dofinansowania unijnego z ARiMR dla kluczowych klientów.
- Wspólnie z agentem Spółka planuje zaangażowanie w budowę obiektu w Mongolii, którego wartość szacowana jest na około **10 mln zł**;
- Pogłębiając działania na rynkach wschodnich Spółka zaangażowana jest w przetargi na Litwie oraz innych krajach bałtyckich. Potencjał tego rynku szacujemy na poziomie około **6 mln zł**;
- Aktywność na rynku rumuńskim umożliwiła złożenie ofert i wstępnych projektów o łącznej wartości **2 mln EURO**.
- Podjęte działania na rynku węgierskim spowodowały złożenie dwóch ofert o wartości powyżej **1,5 mln EUR** każda;
- Obserwujemy również bardzo duże zainteresowanie klientów z rynku niemieckiego, czeskiego oraz krajów spoza Europy.

Najważniejsze wydarzenia 2015 roku

Innowacyjne rozwiązania technologiczne

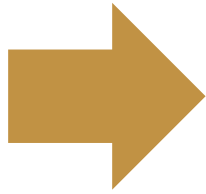
Najważniejsze realizowane projekty

Wyniki finansowe za 2015 rok

Strategia

Podsumowanie





Uzyskanie pozycji istotnego gracza na rynku europejskim

**Dynamiczny wzrost skali
prowadzonej
działalności**

Sprzedaż na rynek krajowy i
zagraniczne

Nowoczesne technologie i
rozbudowa bazy
produkcyjnej

Wzmocnienie sieci
sprzedaży i działu
projektowego

Intensyfikacja działań
sprzedażowych na
rynkach
zagranicznych

Rozbudowa bazy
produkcyjnej

Inwestycje w
nowoczesne
rozwiązania
technologiczne

Najważniejsze wydarzenia 2015 roku

Innowacyjne rozwiązania technologiczne

Najważniejsze realizowane projekty

Wyniki finansowe za 2015 rok

Strategia

Podsumowanie



Wzrost potencjału
produkcyjnego spółki
– rozwój parku
maszynowego

Bardzo dobre wyniki
finansowe za 2015 r.

Zakończone dwa
znaczące projekty
badawczo-rozwojowe
o łącznej wartości
blisko 24 mln.

Otrzymane dotacje
unijne: 24,5 mln zł do
dnia publikacji raportu
rocznego



Innowacyjne w skali
światowej produkty
w ofercie Spółki

Dobre perspektywy
rynkowe.
Wysoki potencjalny
portfel na rok 2016

Dziękujemy za uwagę



ul. Okrzei 6
59-225 Chojnów

www.feerum.pl

Niniejsze opracowanie zostało sporządzone wyłącznie w celach informacyjnych. Nie stanowi reklamy ani oferowania papierów wartościowych w publicznym obrocie. W opracowaniu zostały wykorzystane źródła informacji, które FEERUM S.A. uznaje za wiarygodne i dokładne, jednak nie ma gwarancji, że są one wyczerpujące i w pełni odzwierciedlają stan faktyczny. Opracowanie może zawierać stwierdzenia dotyczące przyszłości, które stanowią ryzyko inwestycyjne lub źródło niepewności i mogą istotnie różnić się od faktycznych rezultatów. FEERUM S.A. nie ponosi odpowiedzialności za efekty decyzji podjętych na podstawie niniejszego opracowania. Odpowiedzialność spoczywa wyłącznie na korzystających z opracowania.

