

Prezentacja wyników za I półrocze 2016 roku

2 września 2016





**Daniel Janusz**  
Prezes Zarządu



**Piotr Wielesik**  
Członek Zarządu



## Najważniejsze wydarzenia I półrocza 2016 roku

Program inwestycyjny w trakcie realizacji

Wyniki finansowe I półrocza 2016 roku

Kierunki rozwoju sprzedaży

Strategia

Podsumowanie

- **Wyniki finansowe** w I półroczu 2016 roku niższe niż w analogicznym okresie roku ubiegłego z powodu przesunięcia okresu przyznawania dofinansowania unijnego z ARiMR.
- **Wysoki portfel zamówień potencjalnych** pozwala z optymizmem patrzeć na perspektywy 2016-2018 roku.
- **Kontynuacja działań sprzedażowych na rynkach Europy Zachodniej w 2016 roku, rozpoczęte projekty na rynku rumuńskim, wzrost zaangażowania na terenie Litwy, aktywna i skuteczna działalność handlowa na terenie Ukrainy, spodziewane kontrakty na rynku mołdawskim, niemieckim, austriackim oraz czeskim, intensywne prace marketingowe na terenie Federacji Rosyjskiej oraz Kazachstanu.**
- **Efektywna działalność badawczo-rozwojowa** ukoronowana wyróżnieniem w postaci tytułu **Jakość Roku 2015** w kategorii **Innowacje** przyznany przez Fundację Qualitas Europejskie Centrum Promocji Dobrych Praktyk Biznesowych.
- **Certyfikat „Przedsiębiorstwo Przyszłości”** przyznawany najnowocześniejszym i najbardziej nowatorskim polskim firmom w ramach ogólnopolskiego programu certyfikacji przedsiębiorstw przez niezależną komisję złożoną z autorytetów naukowych i eksperckich.
- **Efektywne wykorzystanie** zintegrowanego systemu zarządzania przedsiębiorstwem klasy ERP **Impuls** wraz z platformą do projektowania i konstruowania na bazie **Solidworks** owocuje wysoką gotowością produkcyjną i istotnie wzmocnioną przewagą konkurencyjną.
- **Wpływ płatności końcowych z dotacji unijnych.** Spółka otrzymała dofinansowanie w kwocie ponad **25 mln PLN**
  - ✓ 2013 rok – 6,5 mln PLN,
  - ✓ 2014 rok – 7,8 mln PLN,
  - ✓ 2015 rok – 9,5 mln PLN,
  - ✓ 2016 rok - 1,2 mln PLN.

Najważniejsze wydarzenia I półrocza 2016 roku

**Program inwestycyjny w trakcie realizacji**

Wyniki finansowe I półrocza 2016 roku

Kierunki rozwoju sprzedaży

Strategia

Podsumowanie



*Zaawansowane lekkie ortotropowe konstrukcje płaszczy stalowych silosów płaskodennych*  
*Prace badawczo-rozwojowe*

Przedmiotem projektu jest przeprowadzenie **zaawansowanych prac B+R** w celu opracowania innowacyjnych silosów zbożowych płaskodennych charakteryzujących się ortotropową konstrukcją płaszczy stalowych oraz nowoczesną konstrukcją połączenia pionowych żeber płaszcza z fundamentami silosu.

Rezultat projektu będzie stanowił bezpośrednią **odповідź na potrzeby Klientów** dot. poprawy warunków i jakości przechowywania zbóż (oczekiwana większa stabilność termiczna i wilgotnościowa magazynowania), minimalizacji wpływu czynników atmosferycznych na jakość zboża, poprawy bezpieczeństwa użytkowania silosów i zmniejszenia kosztów transportu elementów konstrukcyjnych oraz montażu silosów.

Unikalne parametry nowego produktu uzyskane dzięki **nowatorskiej konstrukcji silosu**, zapewnią poprawę warunków przechowywania zboża, zmniejszą jego straty w przechowywalnictwie o 5% i poprawią trwałość i jakość ziarna w łańcuchu żywnościowym.

Szacowana wartość inwestycji to **3,0 mln PLN**.  
Finansowane zaplanowano ze środków własnych.

Wzmocnienie potencjału produkcyjnego

**Rozbudowa istniejącego parku maszynowego.** Zakup maszyn i urządzeń. Nowoczesne linie produkcyjne zapewniają wysoką precyzję wykonania i jakość produkowanych wyrobów. Innowacyjne rozwiązania technologiczne dzięki automatyzacji procesów produkcyjnych przyczyniają się do umacniania przewagi rynkowej.

**Modernizacja hali produkcyjnej** umożliwi optymalizację procesów produkcyjnych, utrzymanie krótkich terminów dostaw przy rosnącej skali produkcji. Zaawansowane technologicznie urządzenia i linie produkcyjne wymagają precyzyjnej konfiguracji stanowisk w celu eliminacji zbędnych kosztów niewykorzystanych mocy przerobowych.

Szacowana wartość inwestycji to **3,0 mln PLN**.  
Finansowane zaplanowano ze środków własnych.

1

Prace badawczo-rozwojowe

2

Wzmocnienie potencjału produkcyjnego

Ortotropowe konstrukcje silosów

Zakup maszyn i urządzeń

Inne prace B+R

Modernizacja hali produkcyjnej

3,0

Nakłady planowane

3,0

1,03

Nakłady poniesione

0,34

1,03

Środki własne

0,34

mIn PLN

6,0

1,4

1,4



- *Nowy układ maszyn w związku z rozbudową i modernizacją zakładu produkcyjnego*
- *Doskonalenie systemu planowania produkcją – zmiany organizacyjne*





Prace nad **wdrożeniem urządzeń zasilanych pneumatycznie** - rozpoczęto prace nad wprowadzeniem nowych urządzeń zasilanych pneumatycznie a nie elektrycznie. Tego rodzaju rozwiązanie zapewni znaczne obniżenie kosztu jednostkowego produktu, obniży zużycie energii elektrycznej oraz wpłynie na wyższe bezpieczeństwo bezawaryjności urządzeń FEERUM. Z punktu widzenia zakupów plan ma na celu osiągnięcie oszczędności na poziomie 40-50%.

**Wprowadzenie uszczelnienia butylowego do połączeń śrubowych** - bezpośrednia współpraca z producentami. Obniżono koszty zakupu o 30% poprzez ominięcie siatki dystrybucyjnej. Ponadto zastosowanie tej technologii przekłada się bezpośrednio na zwiększone zabezpieczenie szczelności połączeń śrubowych i redukcję kosztów serwisu.

**Wprowadzenie nowego produktu „Agregat do chłodzenia ziarna”** – nowością w ofercie FEERUM jest innowacyjny agregat do chłodzenia ziarna, który powstał w ramach współpracy z kooperantem. Opracowanie własnego rozwiązania umożliwiło zdecydowane obniżenie kosztów zakupu gotowych rozwiązań funkcjonujących na rynku oraz wyjście do klienta z atrakcyjnym technicznie i cenowo produktem.

**Wprowadzenie maszyn czyszczących do ziarna** w oparciu o kontraktową produkcję dla FEERUM przez zagranicznego dostawcę. Działanie pozwoliło na osiągnięcie oszczędności zakupu w granicach 40%.

## *Plan aktywnej polityki zakupowej*

**Zmiany w zakresie stosowanych napędów** – osiągnięto znaczące zmiany, tj., produkcja OEM – wyroby dedykowane dla potrzeb FEERUM S.A., standaryzacja stosowanych napędów, oszczędności finansowe na poziomie 35-45%

**Uruchomienie produkcji własnej elementów złącznych wykorzystywanych w technice kotwienia chemicznego.** Działanie to umożliwiło redukcję kosztów zakupu na ten asortyment na poziomie 70% w skali roku.

**Zmiany w zakresie produkcji kołnierzy do armatury** – poprzez inwestycję w dodatkowe narzędzia specjalne do prasy mimośrodowej przestawiono produkcję kołnierzy na zautomatyzowany proces ciągły. Dzięki takiemu rozwiązaniu nastąpiło odciążenie gniazd produkcyjnych (wypalarek) i uzyskano wolne moce produkcyjne dla realizacji dodatkowych zleceń. Ponadto zautomatyzowany proces produkcji kołnierzy gwarantuje zdecydowane obniżenie czasochłonności, minimalizację odpadu poprodukcyjnego oraz gwarantuje powtarzalność jakościową produktu.

**Rozwój rynku zagranicznych dostawców w zakresie produkcji połączeń śrubowych dla FEERUM.** Tego rodzaju projekt ma na celu – większe dopracowanie walorów jakościowych połączeń śrubowych oraz ograniczenie kosztów zakupu na poziomie 30-40%.

Najważniejsze wydarzenia I półrocza 2016 roku

Program inwestycyjny w trakcie realizacji

**Wyniki finansowe I półrocza 2016 roku**

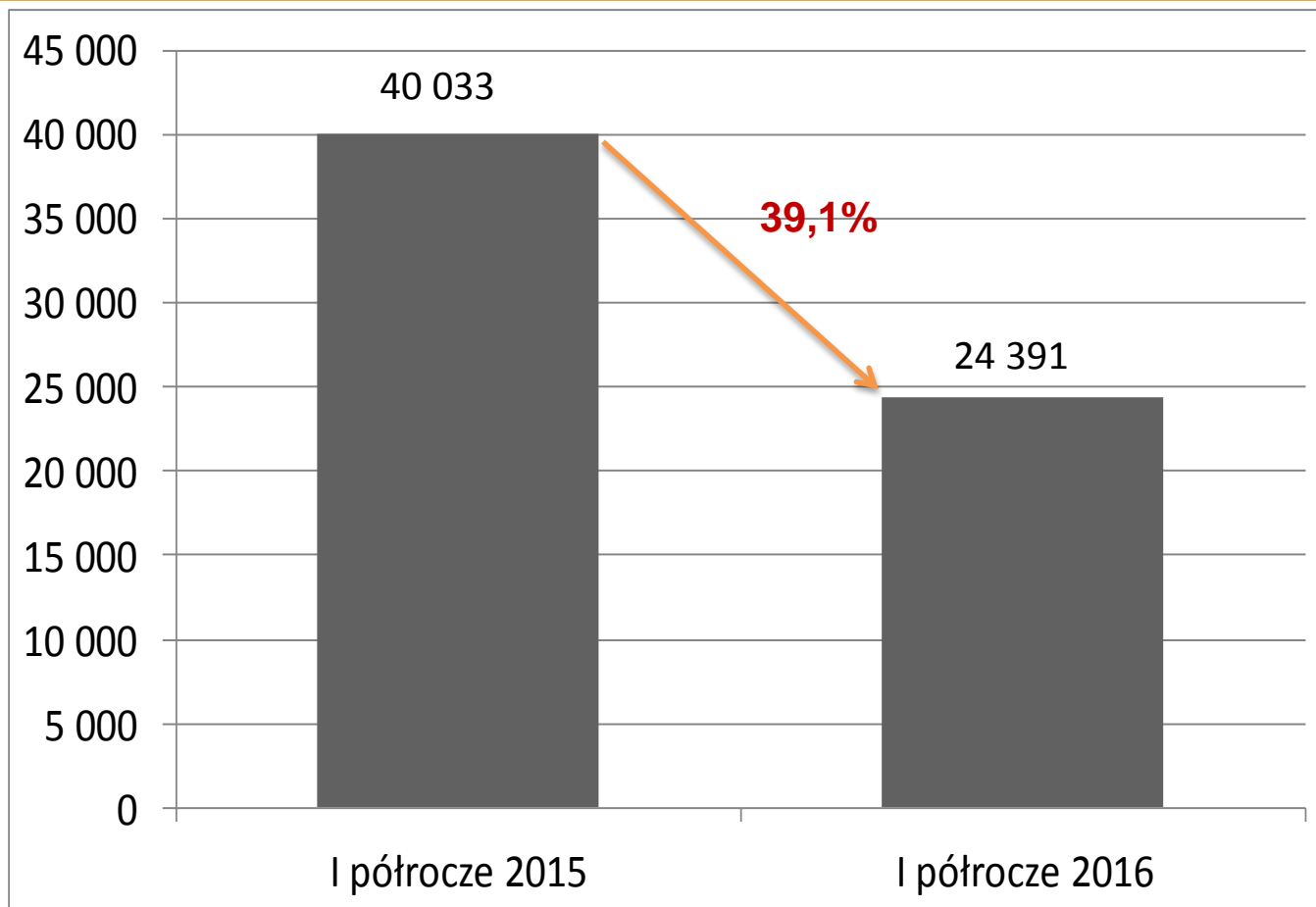
Kierunki rozwoju sprzedaży

Strategia

Podsumowanie



## Przychody ze sprzedaży (tys. PLN)

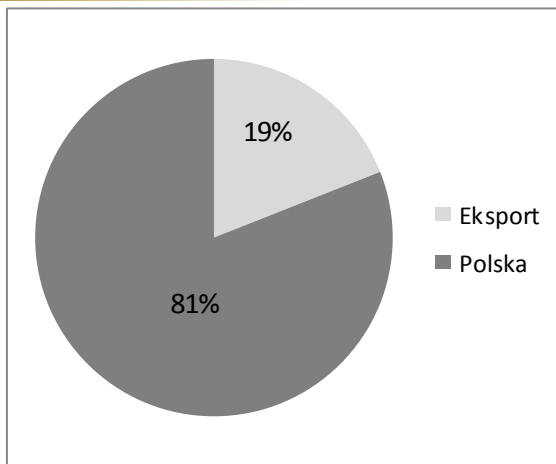


Na spadek przychodów ze sprzedaży wpływ miało przede wszystkim przesunięcie okresu przyznawania dofinansowania unijnego z Agencji Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa dla kluczowych klientów Spółki

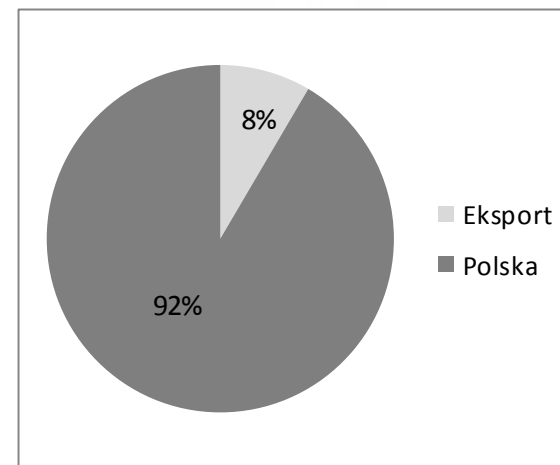
## Struktura geograficzna przychodów

tys. zł	I półrocze 2016	I półrocze 2015	Zmiana (tys. zł)	Zmiana (%)
Polska	19 755	36 648	- 16 892	- 46,1%
Eksport	4 636	3 386	+ 1 250	+ 36,9%
Razem	24 391	40 033	- 15 642	- 39,1%

**I półrocze 2016**



**I półrocze 2015**



# Podstawowe wyniki finansowe za I półrocze 2016 roku



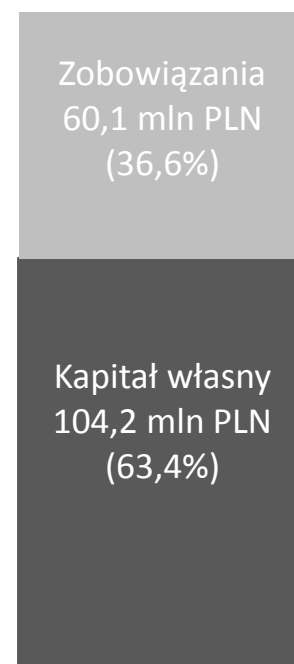
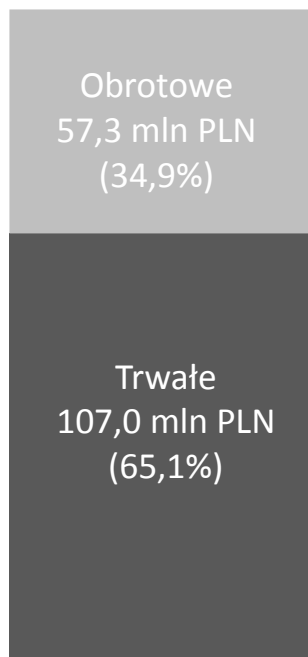
<i>tys. zł</i>	I półrocze 2016	I półrocze 2015	Zmiana (tys. zł)	Zmiana (%)
<b>Przychody ze sprzedaży</b>	<b>24 391</b>	<b>40 033</b>	<b>- 15 642</b>	<b>- 39,1 %</b>
<b>Zysk brutto ze sprzedaży</b>	<b>3 930</b>	<b>8 379</b>	<b>- 4 449</b>	<b>- 53,1 %</b>
Rentowność brutto na sprzedaży	16,1%	20,9%	-	-
<b>EBITDA</b>	<b>5 346</b>	<b>7 097</b>	<b>- 1 751</b>	<b>- 24,7 %</b>
Rentowność EBITDA	21,9%	17,7%	-	-
<b>Zysk operacyjny (EBIT)</b>	<b>518</b>	<b>4 152</b>	<b>- 3 633</b>	<b>- 87,5%</b>
Rentowność na działalności operacyjnej	2,1%	10,4%	-	-
<b>Zysk brutto</b>	<b>614</b>	<b>4 324</b>	<b>- 3 709</b>	<b>- 85,8%</b>
Rentowność sprzedaży brutto	2,5%	10,8%	-	-
<b>Zysk netto</b>	<b>708</b>	<b>4 184</b>	<b>- 3 476</b>	<b>- 83,1%</b>
Rentowność sprzedaży netto	2,9%	10,5%	-	-

## Aktywa

## Pasywa

### Główne pozycje:

- ✓ Zapasy – 40,2 mln
- ✓ Należności – 11,2 mln
- ✓ Środki pieniężne – 4,6 mln



### Główne pozycje:

- ✓ Zobowiązania krótkoterminowe z tyt. dostaw i usług – 6,7 mln
- ✓ Kredyt długoterminowy – 14,7
- ✓ Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe przychodów – 18,9 mln

**Suma bilansowa: 164,3 mln PLN**

Najważniejsze wydarzenia I półrocza 2016 roku

Program inwestycyjny w trakcie realizacji

Wyniki finansowe I półrocza 2016 roku

**Kierunki rozwoju sprzedaży**

Strategia

Podsumowanie



- Spółka obserwuje **dalszy wzrost popytu na elewatory**, zarówno na rynku krajowym, jak i na rynkach zagranicznych,
- Obecny **portfel zamówień obejmuje 31 umów** z terminem realizacji w 2016 roku o wartości około **18 mln zł**. Zmniejszony poziom portfela zakontraktowanego Spółka ocenia jako przejściowy z uwagi na przesunięty okres przyznawania dofinansowania unijnego z ARiMR dla kluczowych klientów,
- Badania rynkowe jako naturalne kierunki ekspansji wskazują rynki międzynarodowe, głównie państwa Europy Środkowo-Wschodniej, ze szczególnym akcentem na **Czechy, Słowację i Rumunię**;
- Rządowy program dotyczący **Mołdawii** napawa optymizmem. Liczne zapytania i oferty przetargowe skłaniają do intensywnej pracy na tym rynku. Po podpisaniu polsko-mołdawskiej umowy kredytowej, złożone oferty zaowocowały wstępными akceptacjami ze strony mołdawskich przedsiębiorców ubiegających się o finansowanie w ramach przedmiotowej umowy. Łączna wartość wstępnie zaakceptowanych projektów szacowana jest na ponad **26 mln zł**;
- Aktywność na rynku **rumuńskim** umożliwiła rozpoczęcie realizacji pierwszych projektów, natomiast podjęte działania handlowe zaowocowały złożeniem kolejnych ofert opiewających łącznie na kwotę **15 mln zł**. Tutaj podobnie jak w Polsce znaczna część inwestycji przebiega w korelacji z dopłatami z budżetu unijnego - proceduralnie;
- Pogłębiając działania na rynkach wschodnich Spółka zaangażowana jest w przetargi na **Litwie** oraz innych **krajach bałtyckich**. Potencjał tego rynku szacujemy na poziomie około **8 mln zł**;
- Wzrost zaangażowania na terenie **Ukrainy**, gdzie na obecną chwilę poza zakontraktowanymi umowami, planowana i projektowana jest inwestycja na poziomie około **10 mln zł**. Wzrostowa tendencja tego rynku powinna zostać utrzymana w ciągu najbliższych 2-3 lat.
- Podkreślenia wymaga wzrost zaangażowania na terenie **Federacji Rosyjskiej i Kazachstanu**, gdzie zintensyfikowano prace marketingowe poprzez efektywny udział w wystawach, targach rolniczych, jak również w konferencjach tematycznych organizowanych przez rządy obu krajów,
- Obserwujemy również bardzo duże zainteresowanie klientów z rynku niemieckiego, austriackiego, czeskiego oraz krajów spoza Europy.



Najważniejsze wydarzenia I półrocza 2016 roku

Program inwestycyjny w trakcie realizacji

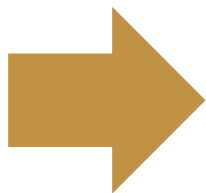
Wyniki finansowe I półrocza 2016 roku

Kierunki rozwoju sprzedaży

**Strategia**

Podsumowanie





## Uzyskanie pozycji istotnego gracza na rynku europejskim

**Dynamiczny wzrost skali  
prowadzonej  
działalności**

Sprzedaż na rynek krajowy i  
zagraniczne

Nowoczesne technologie i  
rozbudowa bazy  
produkcyjnej

Wzmocnienie sieci  
sprzedaży i działu  
projektowego

Intensyfikacja działań  
sprzedażowych na  
rynkach  
zagranicznych

Rozbudowa bazy  
produkcyjnej

Inwestycje w  
nowoczesne  
rozwiązania  
technologiczne

Najważniejsze wydarzenia I półrocza 2016 roku

Program inwestycyjny w trakcie realizacji

Wyniki finansowe I półrocza 2016 roku

Kierunki rozwoju sprzedaży

Strategia

**Podsumowanie**



**Wysoki potencjalny  
portfel na okres  
2016/2017**

**Znaczący potencjał  
produkcyjny spółki.  
Wysoka gotowość i  
efektywność działalności**

**Prestiżowe nagrody  
potwierdzające  
innowacyjność  
działalności.**



**Otrzymane  
dotacje unijne o łącznej  
wartości ponad  
25 mln zł**

**Innowacyjne w skali  
światowej produkty w  
ofercie Spółki. Istotnie  
wzmocniona przewaga  
konkurencyjna.**

**Dobre perspektywy  
rynkowe.**

Dziękujemy za uwagę



ul. Okrzei 6  
59-225 Chojnów

[www.feerum.pl](http://www.feerum.pl)

Niniejsze opracowanie zostało sporządzone wyłącznie w celach informacyjnych. Nie stanowi reklamy ani oferowania papierów wartościowych w publicznym obrocie. W opracowaniu zostały wykorzystane źródła informacji, które FEERUM S.A. uznaje za wiarygodne i dokładne, jednak nie ma gwarancji, że są one wyczerpujące i w pełni odzwierciedlają stan faktyczny. Opracowanie może zawierać stwierdzenia dotyczące przyszłości, które stanowią ryzyko inwestycyjne lub źródło niepewności i mogą istotnie różnić się od faktycznych rezultatów. FEERUM S.A. nie ponosi odpowiedzialności za efekty decyzji podjętych na podstawie niniejszego opracowania. Odpowiedzialność spoczywa wyłącznie na korzystających z opracowania.

