

Prezentacja wyników za I kwartał 2016 roku

24 maja 2016





Daniel Janusz
Prezes Zarządu



Piotr Wielesik
Członek Zarządu



Najważniejsze wydarzenia I kwartału 2016 roku

Program inwestycyjny w trakcie realizacji

Wyniki finansowe I kwartału 2016 roku

Kierunki rozwoju sprzedaży

Strategia

Podsumowanie

- **Wyniki finansowe** w I kwartale 2016 roku niższe niż w analogicznym okresie roku ubiegłego z powodu przesunięcia okresu przyznawania dofinansowania unijnego z ARiMR.
- **Wysoki portfel zamówień potencjalnych** pozwala z optymizmem patrzeć na perspektywy 2016 i 2017 roku.
- **Kontynuacja działań sprzedażowych na rynkach Europy Zachodniej w 2016 roku, rozpoczęte projekty na rynku rumuńskim, spodziewane kontrakty na rynku mołdawskim, węgierskim, czeskim oraz powrót na rynek białoruski i mongolski.**
- **Efektywna działalność badawczo-rozwojowa** ukoronowana wyróżnieniem w postaci tytułu **Jakość Roku 2015** w kategorii **Innowacje** przyznany przez Fundację Qualitas Europejskie Centrum Promocji Dobrych Praktyk Biznesowych.
- **Certyfikat „Przedsiębiorstwo Przyszłości”** przyznawany najnowocześniejszym i najbardziej nowatorskim polskim firmom w ramach ogólnopolskiego programu certyfikacji przedsiębiorstw przez niezależną komisję złożoną z autorytetów naukowych i eksperckich.
- **Efektywne wykorzystanie** zintegrowanego systemu zarządzania przedsiębiorstwem klasy ERP **Impuls** wraz z platformą do projektowania i konstruowania na bazie **Solidworks** owocuje wysoką gotowością produkcyjną i istotnie wzmocnioną przewagą konkurencyjną.
- **Wpływ płatności końcowych z dotacji unijnych, pozytywnie zakończone procedury kontrolne.** Spółka otrzymała dofinansowanie w kwocie ponad **25 mln PLN**
 - ✓ 2013 rok – 6,5 mln PLN,
 - ✓ 2014 rok – 7,8 mln PLN,
 - ✓ 2015 rok – 9,5 mln PLN,
 - ✓ 2016 rok - 1,2 mln PLN.

Najważniejsze wydarzenia I kwartału 2016 roku

Program inwestycyjny na lata 2016-2018

Wyniki finansowe I kwartału 2016 roku

Kierunki rozwoju sprzedaży

Strategia

Podsumowanie



Zaawansowane lekkie ortotropowe konstrukcje płaszczy stalowych silosów płaskodennych
Prace badawczo-rozwojowe

Przedmiotem projektu jest przeprowadzenie **zaawansowanych prac B+R** w celu opracowania innowacyjnych silosów zbożowych płaskodennych charakteryzujących się ortotropową konstrukcją płaszczy stalowych oraz nowoczesną konstrukcją połączenia pionowych żeber płaszcza z fundamentami silosu.

Rezultat projektu będzie stanowił bezpośrednią **odповідź na potrzeby Klientów** dot. poprawy warunków i jakości przechowywania zbóż (oczekiwana większa stabilność termiczna i wilgotnościowa magazynowania), minimalizacji wpływu czynników atmosferycznych na jakość zboża, poprawy bezpieczeństwa użytkowania silosów i zmniejszenia kosztów transportu elementów konstrukcyjnych oraz montażu silosów.

Unikalne parametry nowego produktu uzyskane dzięki **nowatorskiej konstrukcji silosu**, zapewnią poprawę warunków przechowywania zboża, zmniejszą jego straty w przechowywalnictwie o 5% i poprawią trwałość i jakość ziarna w łańcuchu żywnościowym.

Szacowana wartość inwestycji to **3,0 mln PLN**.
Finansowane zaplanowano ze środków własnych.

Wzmocnienie potencjału produkcyjnego

Rozbudowa istniejącego parku maszynowego. Zakup maszyn i urządzeń. Nowoczesne linie produkcyjne zapewniają wysoką precyzję wykonania i jakość produkowanych wyrobów. Innowacyjne rozwiązania technologiczne dzięki automatyzacji procesów produkcyjnych przyczyniają się do umacniania przewagi rynkowej.

Modernizacja hali produkcyjnej umożliwi optymalizację procesów produkcyjnych, utrzymanie krótkich terminów dostaw przy rosnącej skali produkcji. Zaawansowane technologicznie urządzenia i linie produkcyjne wymagają precyzyjnej konfiguracji stanowisk w celu eliminacji zbędnych kosztów niewykorzystanych mocy przerobowych.

Szacowana wartość inwestycji to **3,0 mln PLN**.
Finansowane zaplanowano ze środków własnych.

1

Prace badawczo-rozwojowe

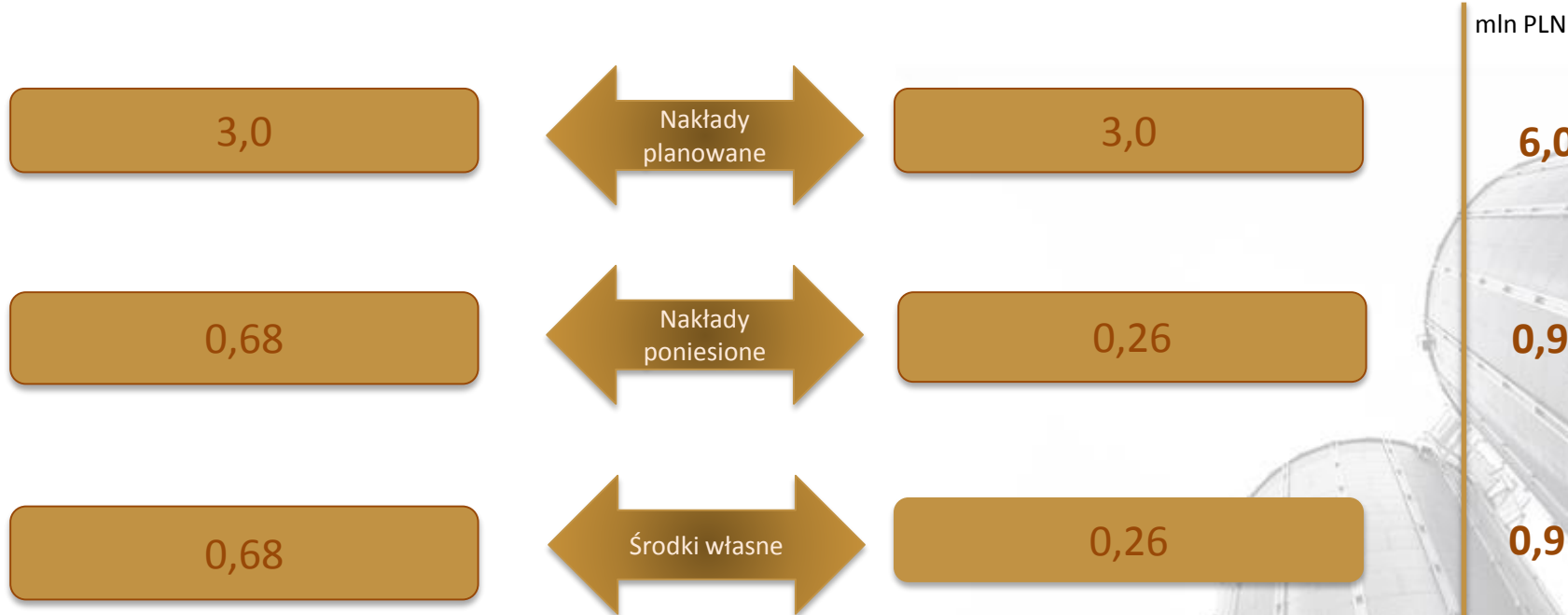
2

Wzmocnienie potencjału produkcyjnego

Ortotropowe konstrukcje silosów

Zakup maszyn i urządzeń

Modernizacja hali produkcyjnej





- *Nowy układ maszyn w związku z rozbudową i modernizacją zakładu produkcyjnego*
- *Doskonalenie systemu planowania produkcją – zmiany organizacyjne*



Prace nad **wdrożeniem urządzeń zasilanych pneumatycznie** - rozpoczęto prace nad wprowadzeniem nowych urządzeń zasilanych pneumatycznie a nie elektrycznie. Tego rodzaju rozwiązanie zapewni znaczne obniżenie kosztu jednostkowego produktu, obniży zużycie energii elektrycznej oraz wpłynie na wyższe bezpieczeństwo bezawaryjności urządzeń FEERUM. Z punktu widzenia zakupów plan ma na celu osiągnięcie oszczędności na poziomie 40-50%.

Wprowadzenie uszczelnienia butylowego do połączeń śrubowych - bezpośrednia współpraca z producentami. Obniżono koszty zakupu o 30% poprzez ominięcie siatki dystrybucyjnej. Ponadto zastosowanie tej technologii przekłada się bezpośrednio na zwiększone zabezpieczenie szczelności połączeń śrubowych i redukcję kosztów serwisu.

Wprowadzenie nowego produktu „Agregat do chłodzenia ziarna” – nowością w ofercie FEERUM jest innowacyjny agregat do chłodzenia ziarna, który powstał w ramach współpracy z kooperantem. Opracowanie własnego rozwiązania umożliwiło zdecydowane obniżenie kosztów zakupu gotowych rozwiązań funkcjonujących na rynku oraz wyjście do klienta z atrakcyjnym technicznie i cenowo produktem.

Wprowadzenie maszyn czyszczących do ziarna w oparciu o kontraktową produkcję dla FEERUM przez zagranicznego dostawcę. Działanie pozwoliło na osiągnięcie oszczędności zakupu w granicach 40%.

Plan aktywnej polityki zakupowej

Zmiany w zakresie stosowanych napędów – osiągnięto znaczące zmiany, tj., produkcja OEM – wyroby dedykowane dla potrzeb FEERUM S.A., standaryzacja stosowanych napędów, oszczędności finansowe na poziomie 35-45%

Uruchomienie produkcji własnej elementów złącznych wykorzystywanych w technice kotwienia chemicznego. Działanie to umożliwiło redukcję kosztów zakupu na ten asortyment na poziomie 70% w skali roku.

Zmiany w zakresie produkcji kołnierzy do armatury – poprzez inwestycję w dodatkowe narzędzia specjalne do prasy mimośrodowej przestawiono produkcję kołnierzy na zautomatyzowany proces ciągły. Dzięki takiemu rozwiązaniu nastąpiło odciążenie gniazd produkcyjnych (wypalarek) i uzyskano wolne moce produkcyjne dla realizacji dodatkowych zleceń. Ponadto zautomatyzowany proces produkcji kołnierzy gwarantuje zdecydowane obniżenie czasochłonności, minimalizację odpadu poprodukcyjnego oraz gwarantuje powtarzalność jakościową produktu.

Rozwój rynku zagranicznych dostawców w zakresie produkcji połączeń śrubowych dla FEERUM. Tego rodzaju projekt ma na celu – większe dopracowanie walorów jakościowych połączeń śrubowych oraz ograniczenie kosztów zakupu na poziomie 30-40%.

Najważniejsze wydarzenia I kwartału 2016 roku

Program inwestycyjny w trakcie realizacji

Wyniki finansowe I kwartału 2016 roku

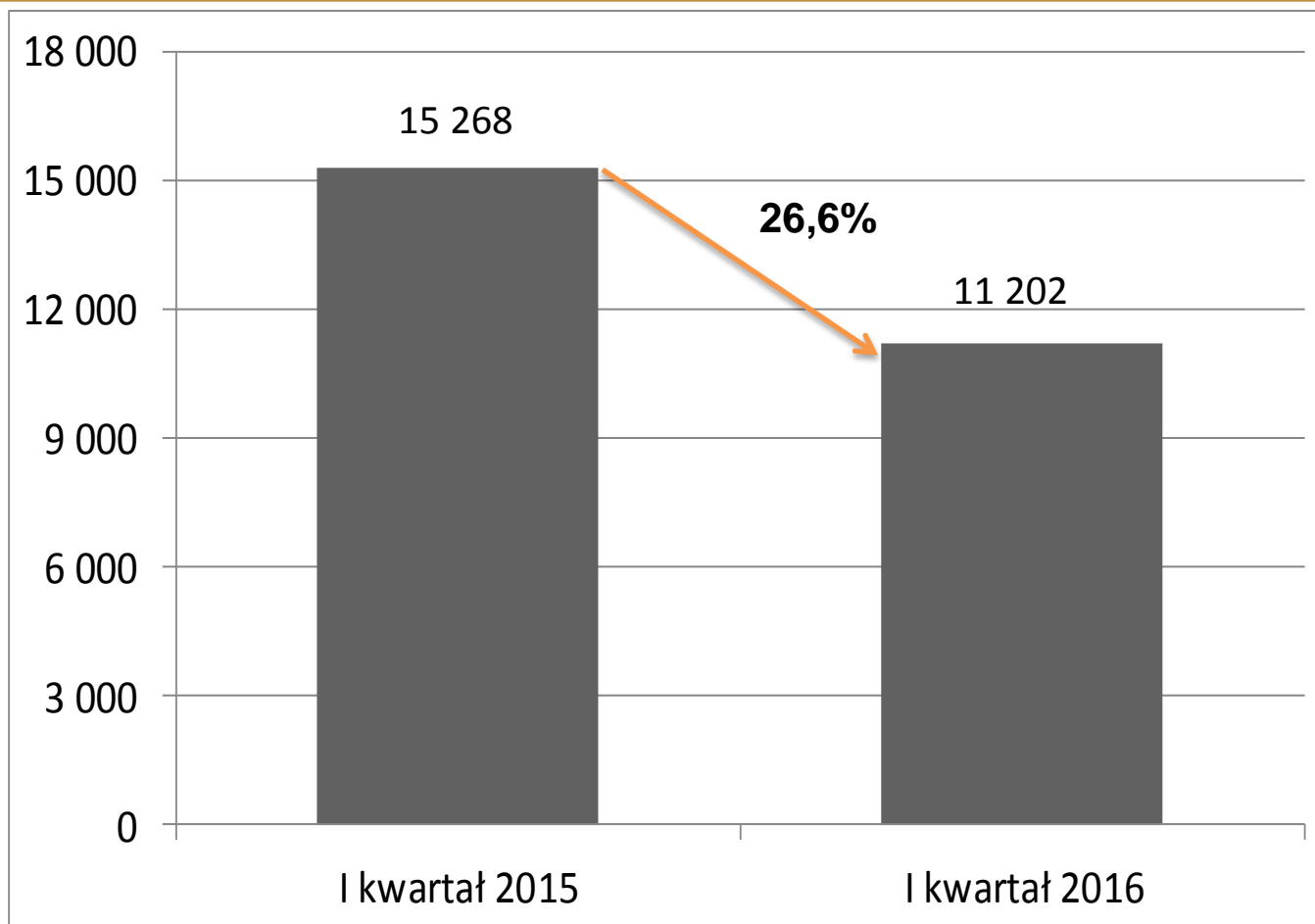
Kierunki rozwoju sprzedaży

Strategia

Podsumowanie



Przychody ze sprzedaży (tys. PLN)



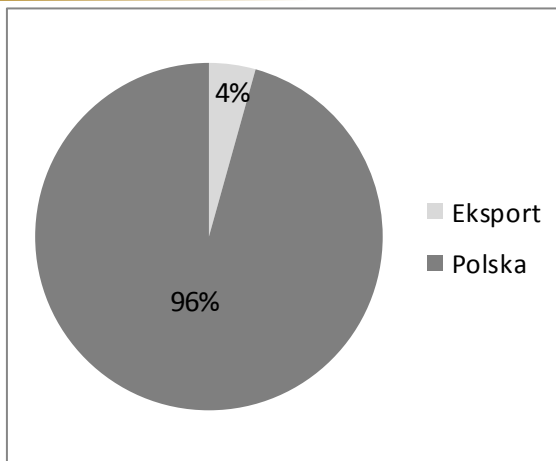
Na spadek przychodów ze sprzedaży wpływ miało przesunięcie okresu przyznawania dofinansowania unijnego z Agencji Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa dla kluczowych klientów Spółki



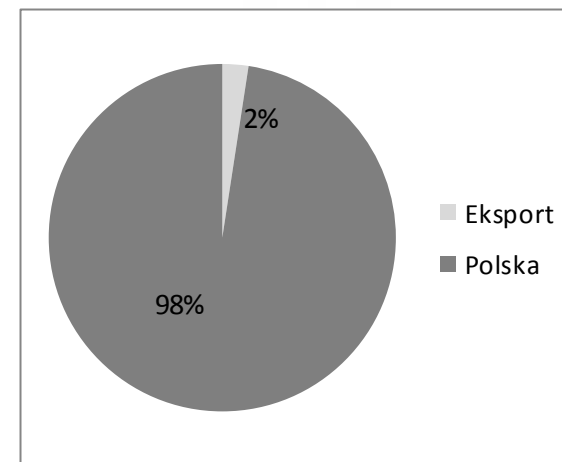
Struktura geograficzna przychodów

tys. zł	I kwartał 2016	I kwartał 2015	Zmiana (tys. zł)	Zmiana (%)
Polska	10 717	14 898	- 4 181	- 28,1%
Eksport	485	370	+ 115	+ 31,1%
Razem	11 202	15 268	- 4 066	- 26,6%

I kwartał 2016



I kwartał 2015



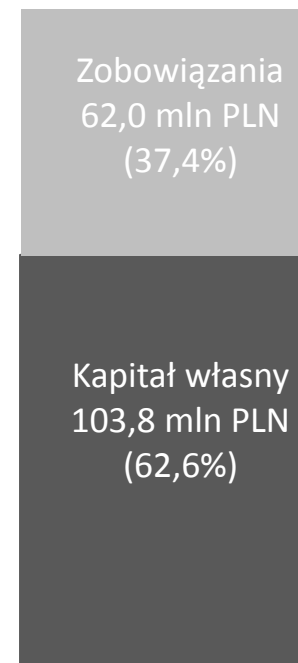
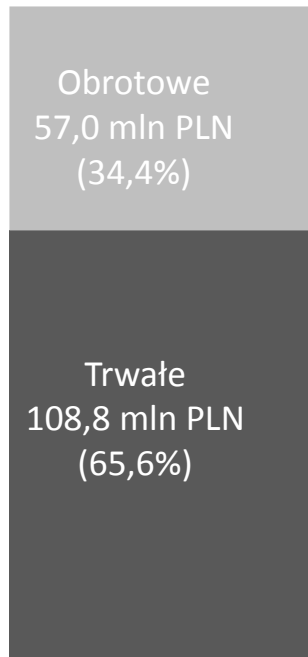
<i>tys. zł</i>	I kwartał 2016	I kwartał 2015	Zmiana (tys. zł)	Zmiana (%)
Przychody ze sprzedaży	11 202	15 268	- 4 066	- 26,6%
Zysk brutto ze sprzedaży	2 101	3 435	- 1 335	- 38,8%
Rentowność brutto na sprzedaży	18,8%	22,5%	-	-
EBITDA	2 976	3 196	- 220	- 6,9 %
Rentowność EBITDA	26,6%	20,9%	-	-
Zysk operacyjny (EBIT)	525	1 775	- 1 251	- 70,4%
Rentowność na działalności operacyjnej	4,7%	11,6%	-	-
Zysk brutto	489	1 714	- 1 225	- 71,5%
Rentowność sprzedaży brutto	4,4%	11,2%	-	-
Zysk netto	326	1 635	- 1 309	- 80,1%
Rentowność sprzedaży netto	2,9%	10,7%	-	-

Aktywa

Pasywa

Główne pozycje:

- ✓ Zapasy – 39,6 mln
- ✓ Należności – 14,1 mln
- ✓ Środki pieniężne – 2,4 mln



Główne pozycje:

- ✓ Zobowiązania krótkoterminowe z tyt. dostaw i usług – 8,9 mln
- ✓ Kredyt długoterminowy – 15,7
- ✓ Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe przychodów – 18,9 mln

Suma bilansowa: 165,8 mln PLN

Najważniejsze wydarzenia I kwartału 2016 roku

Program inwestycyjny w trakcie realizacji

Wyniki finansowe I kwartału 2016 roku

Kierunki rozwoju sprzedaży

Strategia

Podsumowanie



- Spółka obserwuje **dalszy wzrost popytu na elewatory** zarówno na rynku krajowym, jak i na rynkach zagranicznych,
- Obecny **portfel zamówień obejmuje 21 umów** z terminem realizacji w 2016 roku o wartości ponad **18 mln zł**. Zmniejszony poziom portfela zakontraktowanego Spółka ocenia jako przejściowy z uwagi na przesunięty okres przyznawania dofinansowania unijnego z ARiMR dla kluczowych klientów,
- Rozwijana jest sprzedaż na rynku **niemieckim**, gdzie w 2015 roku zrealizowano umowę o wartości 350 tys. euro – obserwowane jest dalsze zainteresowanie klientów z rynku niemieckiego,
- Aktywność na rynku **rumuńskim** umożliwiła rozpoczęcie realizacji pierwszych projektów, natomiast złożone oferty opiewają na łączną wartość **4,5 mln euro**,
- Złożenie dwóch ofert **na rynku węgierskim** o wartości powyżej **1,5 mln euro** każda,
- Spółka powróciła na rynek **białoruski**, gdzie w 2015 roku wraz ze swoim agentem zrealizowała kontrakt o wartości 2,1 mln euro. W ramach dalszych działań podejmowanych na tym rynku planowana jest realizacja kolejnej inwestycji o wartości zbliżonej do poprzedniej,
- Wspólnie z agentem planowane jest zaangażowanie w budowę obiektu w **Mongolii**, którego wartość szacowana jest na około **10 mln zł**,
- Pogłębiając działania na rynkach wschodnich Spółka zaangażowana jest w przetargi na **Litwie** oraz innych **krajach bałtyckich**. Potencjał kontraktów z tego rynku szacujemy na poziomie około **6 mln zł**;
- Z optymizmem Spółka patrzy na program rządowy dotyczący Mołdawii. Liczne zapytania i oferty przetargowe skłaniają do intensywnej pracy na tym rynku z szacowanym potencjałem na poziomie **3,5 mln euro**;
- Obserwujemy również bardzo duże zainteresowanie klientów z rynku czeskiego oraz krajów spoza Europy.

Najważniejsze wydarzenia I kwartału 2016 roku

Program inwestycyjny w trakcie realizacji

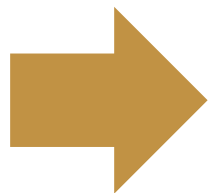
Wyniki finansowe I kwartału 2016 roku

Kierunki rozwoju sprzedaży

Strategia

Podsumowanie





Uzyskanie pozycji istotnego gracza na rynku europejskim

**Dynamiczny wzrost skali
prowadzonej
działalności**

Sprzedaż na rynek krajowy i
zagraniczne

Nowoczesne technologie i
rozbudowa bazy
produkcyjnej

Wzmocnienie sieci
sprzedaży i działu
projektowego

Intensyfikacja działań
sprzedażowych na
rynkach
zagranicznych

Rozbudowa bazy
produkcyjnej

Inwestycje w
nowoczesne
rozwiązania
technologiczne

Najważniejsze wydarzenia I kwartału 2016 roku

Program inwestycyjny w trakcie realizacji

Wyniki finansowe I kwartału 2016 roku

Kierunki rozwoju sprzedaży

Strategia

Podsumowanie

**Wysoki portfel
potencjalnych
zamówień na rok
2016/2017.**

**Znaczący potencjał
produkcyjny spółki.
Wysoka efektywność
działalności.**

**Prestiżowe nagrody
potwierdzające
innowacyjność
działalności.**



**Otrzymane i rozliczone
dotacje unijne o łącznej
wartości ponad
25 mln zł.**

**Innowacyjne w skali
światowej produkty w
ofercie Spółki. Istotnie
wzmocniona przewaga
konkurencyjna.**

**Dobre perspektywy
rynkowe.**

Dziękujemy za uwagę



ul. Okrzei 6
59-225 Chojnów

www.feerum.pl

Niniejsze opracowanie zostało sporządzone wyłącznie w celach informacyjnych. Nie stanowi reklamy ani oferowania papierów wartościowych w publicznym obrocie. W opracowaniu zostały wykorzystane źródła informacji, które FEERUM S.A. uznaje za wiarygodne i dokładne, jednak nie ma gwarancji, że są one wyczerpujące i w pełni odzwierciedlają stan faktyczny. Opracowanie może zawierać stwierdzenia dotyczące przyszłości, które stanowią ryzyko inwestycyjne lub źródło niepewności i mogą istotnie różnić się od faktycznych rezultatów. FEERUM S.A. nie ponosi odpowiedzialności za efekty decyzji podjętych na podstawie niniejszego opracowania. Odpowiedzialność spoczywa wyłącznie na korzystających z opracowania.

