



Prezentacja wyników za rok 2017  
10 maja 2018

## Osoby prezentujące



**Daniel Janusz**

prezes zarządu



**Piotr Wielesik**

członek zarządu

# Najważniejsze wydarzenia IV kwartału 2017

## Najważniejsze wydarzenia IV kwartału 2017 roku

Program inwestycyjny w trakcie realizacji

Wyniki finansowe za rok 2017

Kierunki rozwoju sprzedaży

Projekt Tanzania

Strategia

Podsumowanie

# Najważniejsze wydarzenia IV kwartału 2017

- Na poziomie wyników finansowych **IV kwartał 2017 roku** przyniósł blisko **144-proc. wzrost przychodów** ze sprzedaży w stosunku do analogicznego okresu roku ubiegłego. Ponadto perspektywy potencjalnych przyszłych kontraktów pozwalają z optymizmem oceniać perspektywy kolejnych okresów.
- W analizowanym roku Spółka w Polsce zrealizowała **46 kompleksowych obiektów** suszarniczo – magazynowych na łączną kwotę **45,7 mln PLN**, w tym sześć w roli Generalnego Wykonawcy.
- Portfel zakontraktowanych zamówień na lata 2017-2019 jest rekordowy - wynosi około **123,1 mln PLN** i obejmuje **72 umowy**. Stale rośnie potencjalny portfel klientów oczekujących na dofinansowanie unijne i posiadających pozwolenie na budowę. Obecnie kształtuje się on na poziomie około **280 mln PLN**. Zarząd Spółki przewiduje w związku z tym, że wyniki roku 2018 będą znacznie wyższe niż zrealizowane w 2017 r.
- FEERUM konsekwentnie realizuje strategię **ekspansji na rynku afrykańskim**. Podpisana **umowa z National Food Reserve Agency** z siedzibą w Dar es Salaam (Zjednoczona Republika Tanzanii) na wybudowanie pięciu kompleksów silosów zbożowych i obiektów magazynowych oraz rewitalizację istniejących obiektów magazynowych, o łącznej wartości **33,1 mln USD** (ok. 139,9 mln zł), **uzyskała ratyfikację międzyrządową**.
- **Kontynuowane są działania sprzedażowe** na rynkach Europy Zachodniej, rośnie zaangażowanie na terenie Litwy, prowadzona jest aktywna i skuteczna działalność handlowa na terenie Ukrainy. Rozpoczęte zostały projekty na rynku rumuńskim, w toku są intensywne prace marketingowe i pierwsze oferty na terenie Federacji Rosyjskiej oraz Kazachstanu.

# Program inwestycyjny w trakcie realizacji

Najważniejsze wydarzenia IV kwartału 2017 roku

**Program inwestycyjny w trakcie realizacji**

Wyniki finansowe za rok 2017

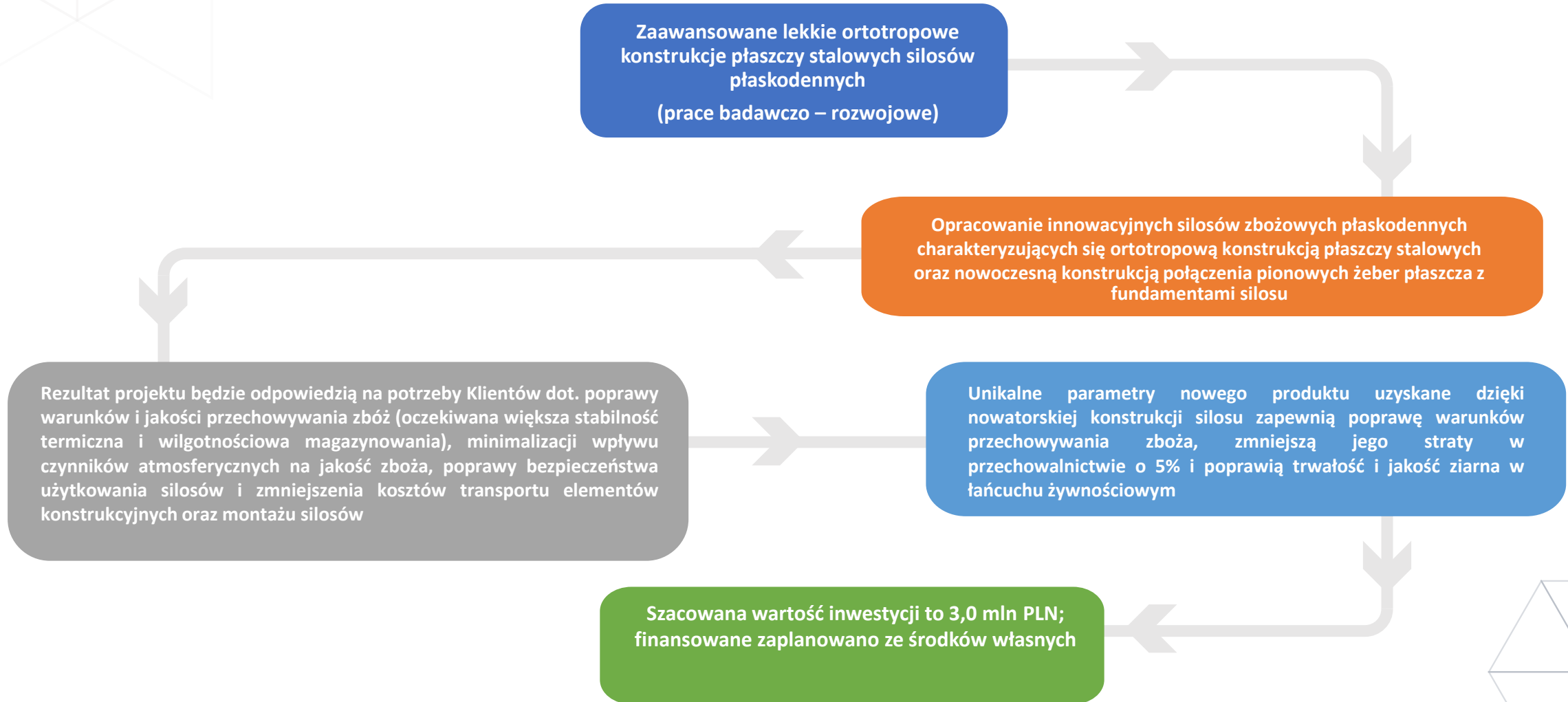
Kierunki rozwoju sprzedaży

Projekt Tanzania

Strategia

Podsumowanie

# Inwestycje w trakcie realizacji – Program 2016-2018



# Wzmocnienie potencjału produkcyjnego



**Rozbudowa istniejącego parku maszynowego.** Zakup maszyn i urządzeń. Nowoczesne linie produkcyjne zapewniają precyzję wykonania i wysoką jakość produkowanych wyrobów. Innowacyjne rozwiązania technologiczne dzięki automatyzacji procesów produkcyjnych przyczyniają się do umacniania przewagi rynkowej Spółki.

**Modernizacja hali produkcyjnej** umożliwi optymalizację procesów produkcyjnych i utrzymanie krótkich terminów dostaw przy rosnącej skali produkcji. Zaawansowane technologicznie urządzenia i linie produkcyjne wymagają precyzyjnej konfiguracji stanowisk w celu eliminacji zbędnych kosztów niewykorzystanych mocy przerobowych.

**3 mln** złotych – taka jest szacowana wartość inwestycji we wzmocnienie potencjału produkcji; finansowanie zaplanowano ze środków własnych

## Inwestycje w trakcie realizacji – Program 2016-2018

Prace badawczo - rozwojowe		Wzmocnienie potencjału produkcyjnego	mln PLN
Ortotropowe konstrukcje silosów		Zakup maszyn i urządzeń	
Inne prace B+R		Modernizacja hali produkcyjnej	
3,0	Nakłady planowane	3,0	6
2,1	Nakłady poniesione	0,5	2,6
2,1	Środki własne	0,5	2,6





Nowoczesna technologia i **zrobotyzowane linie produkcyjne** pozwalają spełniać **najbardziej wymagające** oczekiwania naszych Klientów  
(nowy układ maszyn w związku z rozbudową hali produkcyjnej, doskonalenie systemu planowania produkcji)

Opracowanie strategii zakupowej i logistycznej związanej z realizacją kontraktów w Tanzanii wraz z wyborem głównego operatora logistycznego do obsługi kontraktu.

Opracowanie pełnej strategii budowy zaplecza budowlano-wykonawczego pięciu inwestycji na terenie Tanzanii:

- 1) Opracowanie technologii własnej produkcji betonu. Wybór, zakup i wdrożenie maszyn do produkcji betonu (mobilne węzły betoniarские wraz z niezbędnym osprzętem)
- 2) Zaprojektowanie, realizacja i wdrożenie zaplecza bytowo-mieszkalnego na terenie każdej inwestycji
- 3) Wybór i zakup maszyn budowlanych ciężkich z przeznaczeniem do pracy w Tanzanii (koparki, ładowarki teleskopowe, spycharki)
- 4) Opracowanie planu logistyki dostaw surowców oraz wewnętrznej obsługi logistycznej każdej z inwestycji. Zakupiono samochody ciężarowe do obsługi każdej inwestycji
- 5) Opracowano, zakupiono oraz wyposażono każdą z inwestycji w niezbędne zaplecze materiałowe dla brygad budowlanych. Zakupiono wszelkie niezbędne narzędzia, elektronarzędzia, maszyny i urządzenia oraz niezbędne wyposażenie zapewniające płynną i sprawną pracę przy realizacji tych inwestycji.

Wprowadzono zamiany technologiczne w zakresie uszczelnień butylowych do połączeń śrubowych – opracowana specjalną mieszankę udoskonalamą produkt gwarantującą większą żywotność oraz ekonomiczność zastosowanych uszczelnień.

Zakończono prace nad serią produktów pozwalających na zwiększenie **wydajności pracy obiektów na poziomie 250-300 t/h.**

Elementy polityki zakupowej wspierające efektywny rozwój obszaru produkcji i sprzedaży

Uruchomienie produkcji seryjnej nowej linii **przenośników łańcuchowych łukowych**, stosowanych do odbioru i transportu ziarna zbóż i kukurydzy, nasion roślin strączkowych i oleistych oraz różnych produktów paszowych **pod skosem i w poziomie**. Znajdują one szerokie zastosowanie przy obróbce ziarna (przyjęcie), w wytwórniach i mieszalniach pasz, gospodarstwach rolnych jak i dużych zakładach przemysłu spożywczego.

Z sukcesem wdrożono do bieżącej produkcji i oferty **urządzenia zasilane pneumatycznie**, zapewniające znaczne obniżenie kosztu jednostkowego produktu, obniżenie zużycia energii elektrycznej oraz wyższe bezpieczeństwo bezawaryjności urządzeń FEERUM. Z punktu widzenia zakupów celem wdrożenia było osiągnięcie oszczędności na poziomie 40-50%.

Dokonano **rewolucji w stacjach napędowych** urządzeń transportowych. Wprowadzone zmiany gwarantują: innowacyjność, nowoczesność, oszczędność miejsca, czasu, redukcję kosztów montażu i serwisu urządzeń.

Rozwój i doskonalenia współpracy z producentem **przekładni OEM** – specjalnie dedykowanych do aplikacji FEERUM.

# Wyniki finansowe za IV kwartał 2017 roku

Najważniejsze wydarzenia IV kwartału 2017 roku

Program inwestycyjny w trakcie realizacji

**Wyniki finansowe za rok 2017**

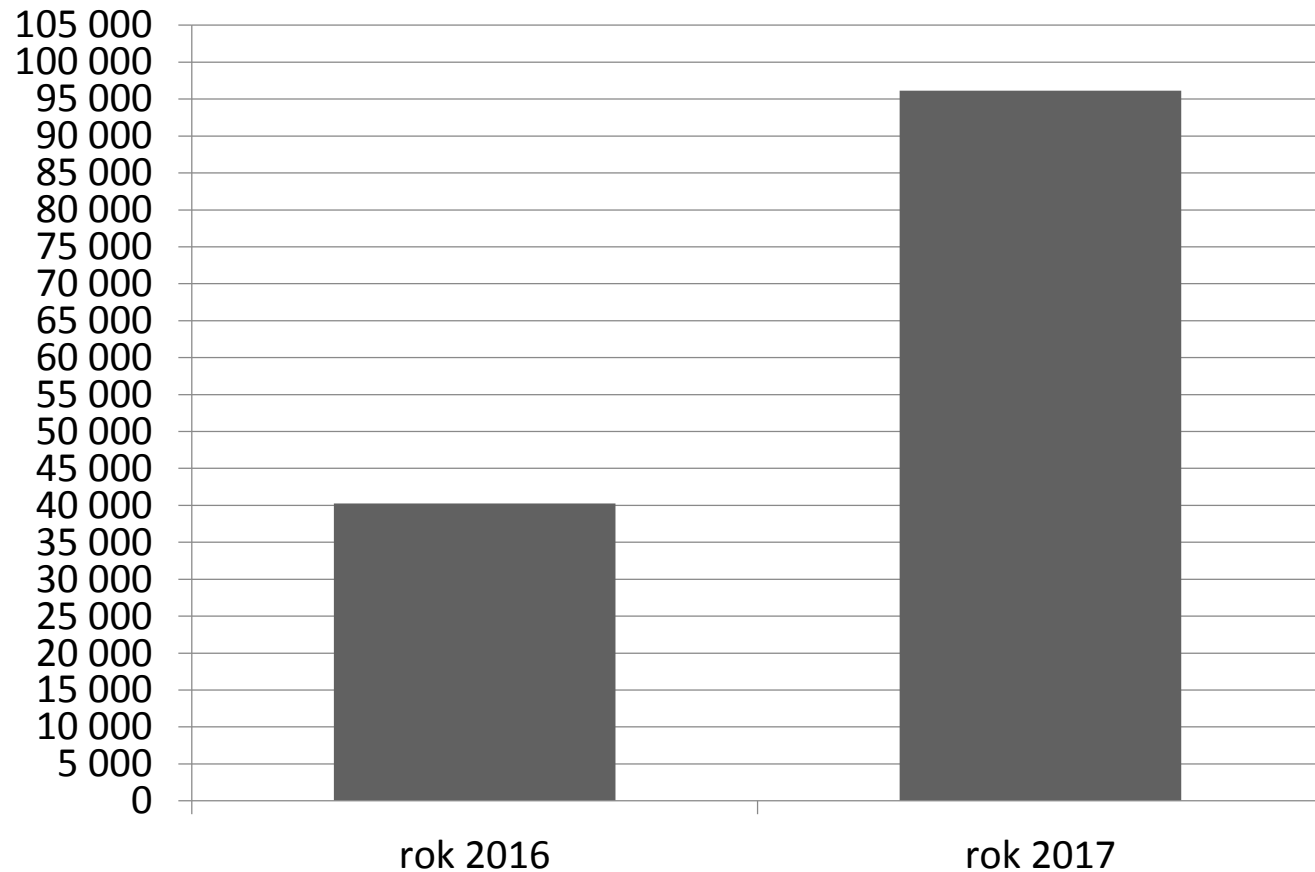
Kierunki rozwoju sprzedaży

Projekt Tanzania

Strategia

Podsumowanie

# Przychody ze sprzedaży (tys. PLN)



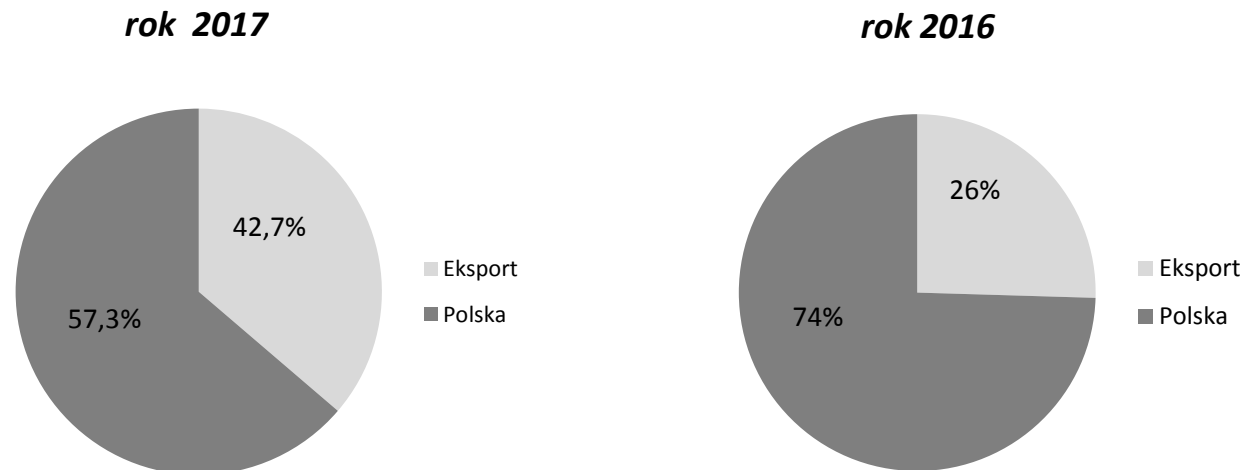
Na **wzrost** przychodów ze sprzedaży wpływ miało przede wszystkim przesunięcie okresu przyznawania dofinansowania unijnego z Agencji Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa dla kluczowych klientów.

# Struktura przychodów wg kierunków sprzedaży

## Struktura geograficzna przychodów

	rok 2017	rok 2016	zmiana w tys.	zmiana w %
Polska	55 075	29 794	25 281	84,9
Eksport	41 059	10 477	30 582	291,9
Razem	96 134	40 271	55 863	138,7

➤ Do wzrostu eksportu przyczyniła się przede wszystkim sprzedaż na rynkach Europy Wschodniej (ukraińskim i litewskim) oraz w Tanzanii.



# Podstawowe wyniki finansowe za IV kwartały 2017 roku

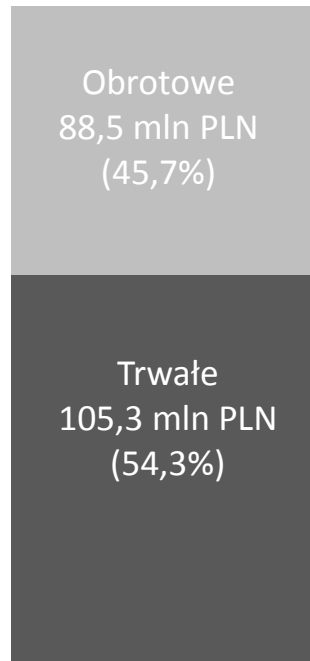
tys. zł	rok 2017	rok 2016	zmiana w tys.	zmiana w%
Przychody ze sprzedaży	96 134	40 271	55 863	138,7
Zysk brutto ze sprzedaży	7 828	-5 213	13 041	
Rentowność brutto na sprzedaży	8,1	-13		
EBITDA	15 440	4 343	11 097	255,5
Rentowność EBITDA	16,1	11		5,3
Zysk operacyjny (EBIT)	6 462	-5 147	11 609	
Rentowność na działalności operacyjnej	6,7	-13		
Zysk brutto	4 592	-5 030	9 622	
Rentowność sprzedaży brutto	4,8	-12		
Zysk netto	4 469	-4 631	9 100	
Rentowność sprzedaży netto	4,6	-11		

# Struktura bilansu na 31 grudnia 2017

## Aktywa

### Główne pozycje:

- ✓ Zapasy – 60,9 mln zł
- ✓ Należności – 24,9 mln zł
- ✓ Środki pieniężne – 1,3 mln zł



## Pasywa

### Główne pozycje:

- ✓ Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu dostaw i usług – 11,7 mln zł
- ✓ Kredyt długoterminowy – 15,4 mln zł
- ✓ Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe przychodów – 14,4 mln zł



**Suma bilansowa: 193,8 mln PLN**

# Kierunki rozwoju sprzedaży

Najważniejsze wydarzenia IV kwartału 2017 roku

Program inwestycyjny w trakcie realizacji

Wyniki finansowe za rok 2017

## **Kierunki rozwoju sprzedaży**

Projekt Tanzania

Strategia

Podsumowanie





## Rynki zagraniczne

- Spółka obserwuje **stały popyt na elewatory**, zarówno na rynku krajowym, jak za granicą.
- Obecny **portfel zamówień obejmuje 72 umowy** o wartości około **123,1 mln zł** z terminem realizacji w latach 2017-2019.
- Za granicą największą aktywność Spółka wykazywała na  **europejskich rynkach północno-wschodnich**, co przekłada się na rosnącą liczbę zamówień z tego kierunku
- Obecnie FEERUM startuje w przetargach na **Litwie, Łotwie i w Estonii**, gdzie realizacja inwestycji podobnie jak w Polsce przebiega w korelacji z dopłatami unijnymi. Potencjał rynku krajów bałtyckich szacuje na poziomie około **32 mln zł**. W bieżącym roku Spółka uruchomiła kilkanaście obiektów magazynowo - suszarniczych w tych krajach, co gwarantuje i umacnia jej pozycję na lokalnych rynkach.
- Istotny wzrost zaangażowania obserwowany jest na **Ukrainie**, gdzie na obecną chwilę, poza zakontraktowanymi umowami, planowane i projektowane są inwestycje na poziomie około **20 mln zł**. Ponadto wzrostowa tendencja tego rynku powinna zostać utrzymana w ciągu najbliższych 2-3 lat. Spółka nawiązała współpracę z nowymi partnerami, posiadającymi wieloletnie doświadczenie w branży rolnej, co obiecująco wpływa na planowaną sprzedaż na tamtejszym rynku.
- Podtrzymywane i rozwijane są nadal działania handlowe na terenie **Federacji Rosyjskiej i Kazachstanu**, gdzie Spółka zintensyfikowała prace marketingowe poprzez efektywny udział w wystawach, targach rolniczych, jak również w konferencjach tematycznych organizowanych przez rządy obu krajów. Podjęte wysiłki zaowocowały podpisaniem umowy agencyjnej z dealerem, który prowadzi aktywną działalność handlową na terenie Rosji.

# Projekt Tanzania

Najważniejsze wydarzenia IV kwartału 2017 roku

Program inwestycyjny w trakcie realizacji

Wyniki finansowe za rok 2017

Kierunki rozwoju sprzedaży

**Projekt Tanzania**

Strategia

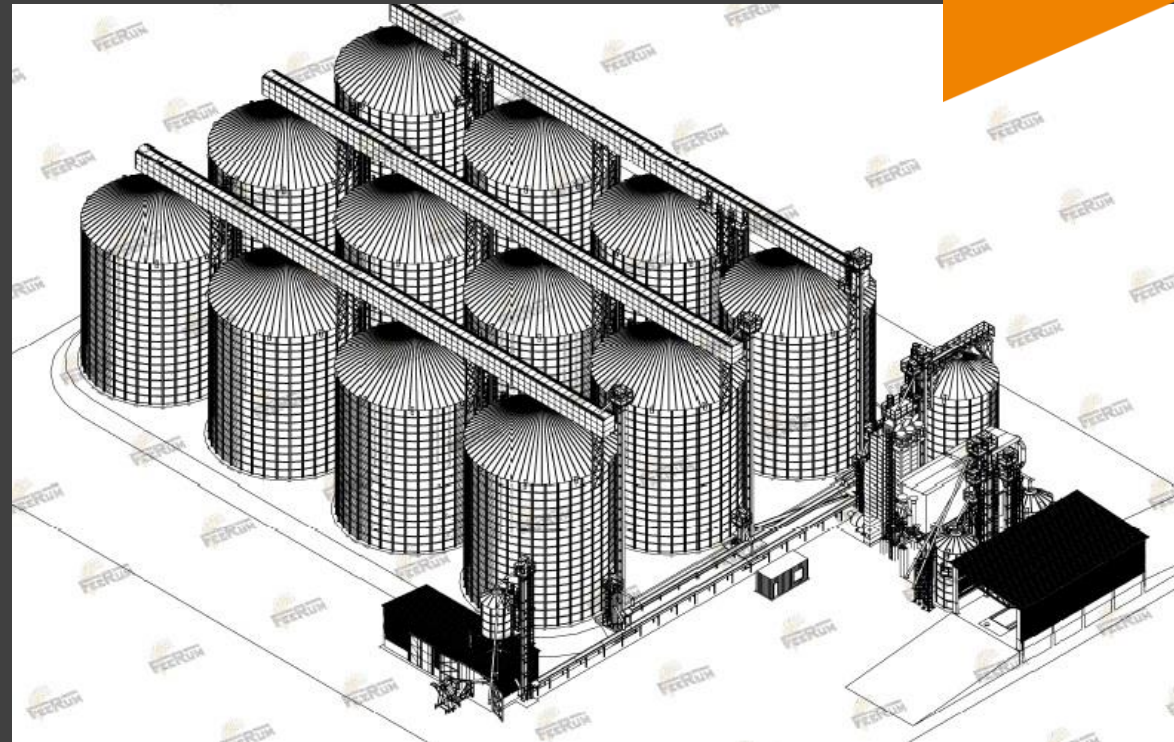
Podsumowanie

# FEERUM w Afryce

33,1 mln USD wynosi wartość umowy, w ramach której FEERUM wybuduje na terytorium Zjednoczonej Republiki Tanzanii pięć kompleksów silosów oraz zrewitalizuje istniejące obiekty magazynowe.

Łącznie w 51 silosach będzie można zmagazynować ponad 190 tysięcy m<sup>3</sup> ziarna.

Inwestycja jest finansowana przez rząd Rzeczypospolitej Polskiej.



# Status projektu Tanzania

- Doprowadzenie mediów (prąd, woda) do wszystkich pięciu budów
- Ogrodzenie terenu wokół wszystkich pięciu lokalizacji
- Budowa zaplecza socjalnego dla pracowników (na cały czas trwania projektu)
- Przetransportowanie wszystkich niezbędnych maszyn i urządzeń – około 150 kontenerów
- Dostarczenie ponad 50% materiałów i urządzeń, z których wybudowane zostaną kompleksy magazynowe



# Przyłączenie energii elektrycznej



# Budowy

---



**Shinyanga**

---



**Songea**

---



**Mbozi**

---

# Kamień węgielny w Dodomie

21 kwietnia 2018 roku, w obecności premiera, ministra i wiceminister rolnictwa Tanzanii oraz przedstawiciela Światowego Programu Żywnościowego, nastąpiło wmurowanie kamienia węgielnego na placu budowy w Dodomie. W Dodomie FEERUM wybuduje jeden z pięciu kompleksowych obiektów.



# Uroczystość w Dodomie





# Afryka - rynek dużych możliwości

Kontynent afrykański coraz bardziej liczy się na arenie międzynarodowej jako duży rynek zbytu oraz jako rynek potencjalnych inwestycji. Afryka Subsaharyjska (49 państw z 54 położonych na kontynencie) to nie tylko obszar ubóstwa i biedy, ale jednocześnie ogromnego potencjału i perspektyw ekonomicznych. Branża maszyn i urządzeń rolniczych jest jednym z najbardziej perspektywicznych obszarów z punktu widzenia Polski, gdyż wiele państw tego kontynentu to rynki nienasycone.

W wielu krajach rolnictwo odpowiada za 30% PKB, a priorytetem jest mechanizacja i intensyfikacja produkcji rolnej. Istotny jest również duży odsetek siły roboczej zatrudnionej w sektorze rolnym, który odpowiada nawet 85% ludności aktywnej ekonomicznie.

Panujący dobry klimat polityczny, tzw. dyplomacja ekonomiczna, zwłaszcza w przypadku kontraktów rządowych w krajach afrykańskich, ułatwia zacieśnianie relacji biznesowych.



# Afryka – produkcja zbóż obecna i prognozowana

## Prognozowany wzrost popytu na zboża - do 2050r.

kraj	populacja w 2010 (mln)	populacja 2050 (mln)	Zapotrzebowanie na zboże w 2050 (jako % z 2010)	Rzeczywiste plony kukurydzy (2003 - 2012; t/h)	Obszar pól uprawnych (2010; Mha)	Wzrost pól uprawnych (2004-2013; Mha)
Burkina Faso	15,6	43	304	1.5	5.8	1.6
Ghana	24,3	50	372	1.7	4.6	0.7
Mali	13,8	45	365	1.9	6.4	1.4
Niger	15,8	72	508	0.8	15.2	1.8
Nigeria	159,6	399	314	1.6	33.0	-1.0
Etiopia	87	188	237	2.2	14.6	2.8
Kenia	41,2	96	346	1.9	5.5	0.5
Tanzania	44,9	137	381	1.2	11.9	4.0
Uganda	34	102	396	1.6	6.7	1.0
Zambia	13,2	43	519	2.3	3.5	0.8
<b>łącznie</b>	<b>450,2</b>	<b>1 175</b>	<b>335</b>	<b>1.9</b>	<b>107.0</b>	<b>13.6</b>

- Obecnie 40% wyprodukowanej w Afryce żywności marnuje się z powodu złych metod zbioru oraz przechowywania.
- Zapotrzebowanie na zboże na tym kontynencie wzrośnie do 2050 roku o ponad 330%.
- W Afryce plon z 1 ha upraw kukurydzy wynosi średnio 1,7 t. W Polsce osiągamy wynik na poziomie 10/13 ton.

Najważniejsze wydarzenia IV kwartału 2017 roku

Program inwestycyjny w trakcie realizacji

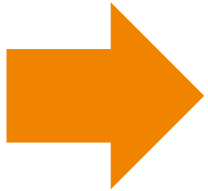
Wyniki finansowe za rok 2017

Kierunki rozwoju sprzedaży

Projekt Tanzania

**Strategia**

Podsumowanie



## Uzyskanie pozycji istotnego gracza na arenie międzynarodowej

**Dynamiczny wzrost skali prowadzonej działalności**

Sprzedaż na rynek krajowy i na rynki zagraniczne

Wzmocnienie sieci sprzedaży i działu projektowego

Intensyfikacja działań sprzedażowych na rynkach zagranicznych

Nowoczesne technologie i rozbudowa bazy produkcyjnej

Rozbudowa bazy produkcyjnej

Inwestycje w nowoczesne rozwiązania technologiczne

Najważniejsze wydarzenia IV kwartału 2017 roku

Program inwestycyjny w trakcie realizacji

Wyniki finansowe za rok 2017

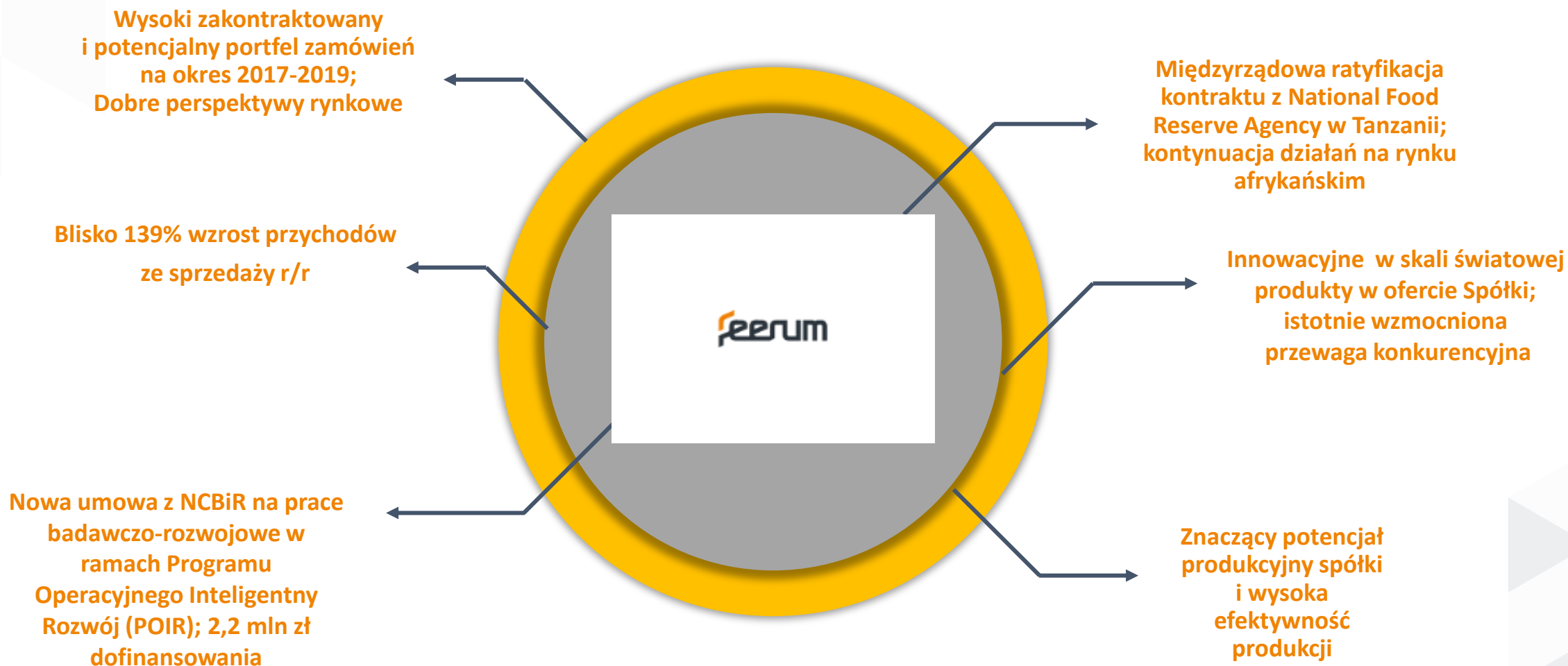
Kierunki rozwoju sprzedaży

Projekt Tanzania

Strategia

**Podsumowanie**

# FEERUM po IV kwartałach 2017 roku





**FEERUM S.A.**

ul. Okrzei 6  
59-225 Chojnów  
Polska

+48 76 81 96 738  
+48 76 81 88 485  
sekretariat@feerum.pl

[www.feerum.pl](http://www.feerum.pl)

# Zastrzeżenie

Niniejsze opracowanie zostało sporządzone wyłącznie w celach informacyjnych. Nie stanowi reklamy ani oferowania papierów wartościowych w publicznym obrocie. W opracowaniu zostały wykorzystane źródła informacji, które FEERUM S.A. uznaje za wiarygodne i dokładne, jednak nie ma gwarancji, że są one wyczerpujące i w pełni odzwierciedlają stan faktyczny. Opracowanie może zawierać stwierdzenia dotyczące przyszłości, które stanowią ryzyko inwestycyjne lub źródło niepewności i mogą istotnie różnić się od faktycznych rezultatów. FEERUM S.A. nie ponosi odpowiedzialności za efekty decyzji podjętych na podstawie niniejszego opracowania. Odpowiedzialność spoczywa wyłącznie na korzystających z opracowania.